Editorial >

Agenda recargada

"Un tema relevante es el fortalecimiento del mercado de capitales, incluida la 'reconstrucción' del sistema de pensiones". P. 4

OPINIÓN >

CAROLINA TRIVELLI
Investigadora principal del IEP

Avanzar, no volver al pasado P. 16

EN LA WEB

La inteligencia artificial como asesor de inversiones: los riesgos al patrimonio.

LUNES 10 DE AGOSTO DEL 2026

Año 35, N° 9812
Precio: S/4.00
Vía aérea: S/4.50

GESTIÓN

El diario de economía y negocios del Perú

gestion.pe

P. 12-13 SEÑALÓ A GESTIÓN EL MINISTRO DE ECONOMÍA, ELMER CUBA

MEF ajustará los sistemas tributarios e irán solo sobre rentas y no ventas

Para las pequeñas empresas el régimen RER no ha sido útil y ha demostrado que pagar el IR considerando un porcentaje de las ventas es un mal diseño, dijo el titular de la cartera.

Para el presupuesto del 2027, indicó que apuntan a la seguridad ciudadana y políticas sociales, teniendo en cuenta los recursos, pero también el déficit fiscal.

SE DEFINEN PRIORIDADES

Primeras medidas marcan el reposicionamiento del MEF

Uno de los aspectos más valorados por los expertos son los anuncios para fortalecer la reestructuración de Petroperú, considerando que su ineficiencia tiene un alto costo para las finanzas públicas. P. 2

SEGÚN ANÁLISIS DE LA OIT

Perú es el tercer país con mayor informalidad laboral de América Latina P. 14

ENTREVISTA

"La Calera espera terminar de automatizar y modernizar su granja el próximo año" P. 6

"Pedro José De Zavala
Gerente general de La Calera

RESULTADOS AL PRIMER SEMESTRE

Rentabilidad de cajas municipales se duplica y todas están en azul P. 18

HISTORIAS FINANCIERAS

Las populares juntas de ahorro no se extinguieron, solo se reinventaron

Mecanismo da acceso a sumas elevadas, aunque los préstamos por billeteras electrónicas ahora también lo permiten. P. 24

7 755767 001243

DESTAQUE

SEGÚN ANALIZARON EXPERTOS

Reposicionamiento del MEF se enmarca con las primeras medidas anunciadas

Uno de los aspectos más valorados son las comunicaciones y acciones alrededor de Petroperú, considerando que su ineficiencia ha tenido un alto costo para las finanzas del país. También se destacó la eventual reactivación del Fondo de Estabilización de Precios de los Combustibles (FEPC).

RICARDO GUERRA VÁSQUEZ
ricardo.guerra@diariogestion.com.pe

El titular del Ministerio de Economía y Finanzas, Elmer Cuba, presentó en conferencia de prensa los primeros y principales ejes en materia económica para la gestión gubernamental al mando de Keiko Fujimori.

Entre los anuncios se abordaron la creación de hasta cuatro comisiones presidenciales para reformas no menores, la implementación del aumento del sueldo mínimo en dos armadas hasta los S/ 1,300, reorganización de feriados, revisión de las condiciones de política fiscal, entre otros.

Reposicionamiento

Para Pablo del Águila, jefe del Servicio de Asesoría Empresarial (SAE) en Apoyo Consultoría, un primer aspecto a destacar es que el MEF da una muestra clara de tener una agenda aterrizada, tanto en prioridades como en metas definidas.

"En gestión pública esto es un avance importante respecto a los últimos cinco años. Se definen prioridades y se están cuantificando los avances que se quieren: crecer inicialmente 4% y posteriormente hasta 6%. Es claro que se quiere volver a reposicionar al MEF con el peso que tenía", valoró.

Claudia Sícoli, directora de la Carrera de Economía y Negocios Internacionales de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas (UPC), coincidió en que las medidas presentadas apuntan a un fortalecimiento del MEF, recuperar la imagen que tenía y sin descuidar factores como su eficiencia.

"Las propuestas van en línea a lo prometido durante la época de campaña. Es claro que se busca un MEF un poco más firme y seguro con sus prioridades", sostuvo.

Alfredo Thorne, extitular de Economía y Finanzas, observó también con bastante positivismo esta primera presentación de medidas gubernamentales.

"Hay una serie de restricciones en el MEF, como en realidad en todos [sobre la política general del Estado], pero entre lo más importante están los nombramientos en el BCR. El anuncio de las comisiones presidenciales también me parece acertado", comentó.

Sin embargo, Thorne indicó que un aspecto clave en el Estado es la velocidad de ejecución de políticas, por lo que reflexionó respecto al tiempo orientado a sobrediagnosticar el escenario.

Principales medidas

Del Águila indicó que una de las medidas más acertadas es la de empezar a optimizar el gasto público, por ejemplo entre lo ministerios, a fin de disponer de mayores recursos para atender el fenómeno El Niño (FEN).

También comentó que una medida tangible para el beneficio de la ciudadanía en su día a día es la reactivación del Fondo de Estabilización de Precios de los Combustibles (FEPC), cuya operatividad se prevé para máximo octubre.

"Es un muy buen anuncio que se volverá a usar, luego de que se paguen las respectivas deudas. Puede tener un impacto directo en aliviar las presiones inflacionarias", comentó.

De otro lado, Del Águila anotó que es importante el sentido de urgencia que se le está dando a fortalecer la reestructuración de Petroperú, también considerando que su mal funcionamiento tiene un costo alto para el país.

Sícoli mencionó que, luego de idas y vueltas en los últimos meses sobre el futuro de la petrolera estatal, pareciera que se quiere retornar a que la prioridad máxima sea volverla eficiente.

"Hay importantes señales poniendo en venta los activos no primordiales, sobre todo buscando la línea de hacer eficiente su gasto", anotó.

Para Thorne, los anuncios alrededor de Petroperú y las designaciones efectuadas también resultan claves, en el marco de avanzar con su reorganización.

"Oliver Stark ya estuvo en el directorio. Se requiere poner un freno a las ineficiencias en Petroperú", comentó.

Siguiendo esta línea, Del Águila también reconoció la decisión del Gobierno de llevar ante el Tribunal Constitucional (TC) una serie de leyes recientemente aprobadas y cuyas estimaciones de gasto era sustancialmente altas.

"Es una buena forma de arriesgar capital político sin abarcar más de lo que puede [afrontar como gasto]", indicó.

En este contexto, Sícoli refirió que la recuperación de un buen comportamiento en política fiscal debe partir desde un uso adecuado y eficiente de los recursos públicos.

Más info gestion.pe

DIFUSIÓN

Revisión necesaria. Saludan el manejo del capital político al llevar a revisión normas con un alto costo fiscal.

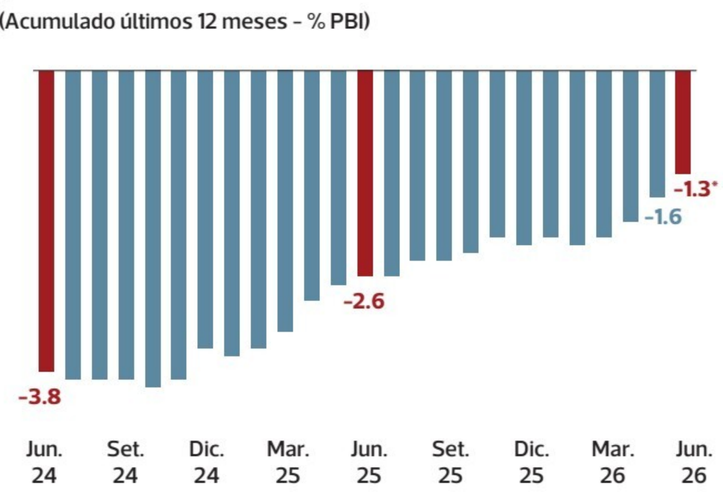
OTROSÍ DIGO

Anuncio de aumento del sueldo mínimo

Horizonte. Para Claudia Sícoli, no es el momento adecuado para aplicar un nuevo ajuste, además de que consideró que la mejor herramienta para elevar salarios es apuntar a la eficiencia y la formalización laboral. "Sabemos que el incremento del sueldo mínimo no va a ser inmediato, pero tiene que haber predictibilidad: las empresas alcanzadas por la medida deben tener un horizonte sobre cuándo ocurrirá", subrayó.

Resultado económico del sector público no financiero

(Acumulado últimos 12 meses - % PBI)



FUENTE: BCR

* Preliminar.

SAE

APOYO CONSULTORIA

CONVENCIÓN ANUAL 2026

PERÚ: PUNTO DE QUIEBRE

DECISIONES QUE MARCAN EL RUMBO

EXPOSITORES INVITADOS

Julio Velarde*

Presidente del Directorio
Banco Central de Reserva del Perú

Andrés Velasco

Exministro de Hacienda de Chile
Decano de la Escuela de Políticas Públicas de la *London School of Economics and Political Science* (LSE)

Otras autoridades por confirmar.

MARTES 1 DE SETIEMBRE | **08:00 A. M. HOTEL WESTIN**

Más información aquí:
eventosSAE@apoyoconsultoria.com
www.sae-apoyoconsultoria.com

AUSPICIADO POR:

BCP | AFP Integra Una empresa sura · buk · KIA · niubiz: · pacifico

EDITORIAL

Agenda recargada

LO QUE VIENE. El titular del MEF, Elmer Cuba, dedicó el viernes a comunicar a la prensa los planes que tiene para su cartera, con énfasis en la parte fiscal. Es el caso del desequilibrio presupuestario originado por el Congreso durante el periodo parlamentario 2021-2026. Para empezar, se presentarán al Tribunal Constitucional (TC) demandas de inconstitucionalidad contra cuatro leyes que elevan remuneraciones y pensiones a trabajadores estatales. Estas normas fueron aprobadas al caballazo por el anterior Congreso. Y ninguno de los cuatro gobiernos del periodo presidencial 2021-2026 recurrió al TC para intentar derogar esas y el resto de leyes que desequilibran el presupuesto.

Cuba señaló que el gasto público adicional que generaría ese cuarteto de leyes elevaría el déficit fiscal a 3% del PBI el próximo año y el resto del Gobierno de Keiko Fujimori. Hay que recordar que si bien la Constitución establece que el Congreso no tiene iniciativa de gasto (artículo 79), una especie de "interpretación auténtica" del TC, emitida el 2022, permitió que los congresistas –incluidos los de Fuerza Popular– dieran rienda suelta a su generosidad con un importante bolsón electoral: los servidores públicos. Pero para el nuevo Congreso ya no será tan fácil horadar la caja fiscal, pues a principios de julio, el TC aplicó un "overruling" y recordó lo que manda la Carta Magna.

> "A las empresas les vendrá bien, pues sus cadenas productivas ya no serán interrumpidas por feriados a media semana".

Con respecto al traspaso de los feriados a los lunes, salvo Fiestas Patrias y Navidad, a las empresas les vendrá bien, pues sus cadenas productivas ya no serán interrumpidas por feriados a media semana. También habrá incidencia positiva en el sector público, pues se entiende que los "feriados puente" desaparecerán. Cabría preguntarse si la medida alcanzará a los que tienen alcance departamental y provincial. Por ejemplo, una de las últimas leyes promulgadas por José Balcázar declara día no laborable el 10 de julio en la provincia de Tambopata (Madre de Dios).

En entrevista con Gestión (ver páginas 12 y 13), Cuba ahondó en asuntos fiscales. Se vienen "correcciones" en regímenes tributarios que no han funcionado, así como nuevas reglas fiscales, para elevar los límites del déficit, se entiende. También ha puesto la mira en la eficiencia presupuestaria en gobiernos subnacionales; citó un informe del Banco Mundial que indica que el 45% de obras públicas en el Perú están abandonadas. Un tema relevante es el fortalecimiento del mercado de capitales –anunció cambio en la jefatura de la SBS–, incluida la "reconstrucción" del sistema de pensiones. La agenda del MEF está recargada, tras cinco años de adormecimiento. ◆

OPINIÓN

VÍCTOR MELGAREJO
Director periodístico (e)

El Perú ya no necesita más diagnósticos

La institucionalidad queda como una pregunta pendiente. Ninguna reforma puede sostenerse si las reglas cambian constantemente o las instituciones pierden capacidad técnica.

El nuevo Gobierno merece el beneficio de la duda. Apenas empieza y sería prematuro juzgar sus resultados. Pero hay que señalar desde ahora qué necesita el país con urgencia: reformas. El anuncio de las cuatro comisiones presidenciales del Ministerio de Economía y Finanzas puede ser un punto de partida. Abordarán la informalidad laboral, los mercados financieros y de capitales, la inversión pública y la evasión tributaria.

El Perú no tiene precisamente un déficit de diagnósticos. Durante años se han identificado los problemas que frenan el crecimiento y planteado reformas. Lo que ha faltado, muchas veces, es convertir esas buenas ideas en decisiones.

Elmer Cuba, ministro de Economía y Finanzas, ha planteado una hoja de ruta de nueve meses: tres para el diagnóstico, tres para discutir las grandes políticas y tres para aterrizarlas en medidas concretas. Terminado ese plazo, ha dicho, será "gracias por los servicios prestados" y a ejecutar.

Tres meses pueden parecer poco para diagnosticar problemas tan complejos. Y probablemente lo sean desde cero.

Pero el país no parte de cero. Existe abundante evidencia y propuestas acumuladas durante años. Esos tres meses deberían servir para ordenar la evidencia, identificar prioridades y tomar decisiones. No para volver a descubrir lo que ya sabemos.

Las reformas son urgentes, pero algunas son estructurales. La informalidad no desaparecerá en un año ni en cinco. Requiere cambios que hagan más atractivo y viable ser formal. Lo mismo ocurre con un mercado de capitales profundo, una inversión pública eficiente o una administración tributaria capaz de reducir la evasión sin elevar las tasas.

El ministro ha planteado una meta ambiciosa: que hacia el último tercio del Gobierno la economía crezca a tasas de 5% o 6%, con un mercado de capitales más profundo y una menor informalidad entre quienes ingresan al mercado laboral.

> "El país no tiene precisamente un déficit de diagnósticos. Lo que ha faltado, muchas veces, es convertir las buenas ideas en decisiones".

Estas comisiones tendrán alrededor de 270 días. El tiempo apremia. El éxito no debería medirse por la cantidad de páginas de sus informes, sino por cuántas recomendaciones terminan convertidas en normas y, sobre todo, en reformas implementadas.

La institucionalidad también queda como una pregunta pendiente. El BCR mantiene credibilidad, pero esa fortaleza no necesariamente se replica en todas las entidades del Estado. Ninguna reforma puede sostenerse si las reglas cambian constantemente o las instituciones pierden capacidad técnica.

Hay que darle al nuevo Gobierno el espacio para demostrar que puede hacer los cambios que el país necesita. Pero también hay que exigirle resultados.

El Perú ya conoce buena parte de sus problemas. El diagnóstico es necesario, pero esta vez debería ser apenas el punto de partida para decidir y ejecutar.

Opine:
@Gestionpe
@Gestionpe
Diario Gestión

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

GESTIÓN

Director periodístico (e): Víctor Melgarejo
Editora central: Rosina Ubillús
Editores: Vanessa Ochoa, Omar Manrique, Mía Ríos, Whitney Miñán, Moisés Navarro.
Editor de diseño: Joel Vilcapoma

Dirección: Jirón Paracas 532, Pueblo Libre.
T. Redacción: 311 6500
T. Publicidad: 708 9999
Publicidad: Mariana Icochea, mail: mariana.icochea@comercio.com.pe

Suscripciones Central de Servicio al Cliente: 311 5100.
Horario: De lunes a viernes de 7:00 a.m. a 2:00 p.m.; sábados, domingos y feriados de 7:00 a.m. a 1:00 p.m.

Mail: suscriptores@diariogestion.com.pe
Los artículos firmados y/o de opinión son de exclusiva responsabilidad de sus autores.
Contenido elaborado por Empresa Editora El Comercio S.A. Jr. Santa Rosa N° 300, Lima 1.
Impreso en la Planta Pando de Empresa.

Editora El Comercio S.A. Jr. Paracas N° 530, Pueblo Libre, Lima 21.
Todos los derechos reservados.
Prohibida su reproducción total o parcial.
Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2007-02687.

UCSM
Universidad Católica de Santa María
Postgrado
Filial Lima

Tu próximo
GRAN PASO
comienza aquí

3 Títulos con una sola Maestría

Maestría en Derecho Constitucional

Aprende con los referentes del Constitucionalismo Peruano e Iberoamericano

- Domingo García Belaúnde
- Ernesto Blume Fortini
- Victor García Toma
- Alberto Borea Odría
- Gerardo Eto Cruz
- Luca Mezzeti (IT)
- Antonio M. Hernández (AR)
- Luis López Guerra (ES)
- Diego Valadés (MX)
- Javier García Roca (ES)

1 GRADO — Maestro en Derecho Constitucional

2 SEGUNDAS ESPECIALIDADES
- Jurisdicción Constitucional
- Derecho Parlamentario

3 DIPLOMADOS DE POSTGRADO
- Derechos Humanos
- Ingeniería Constitucional

Más Información Derecho Constitucional

Maestría en Gestión Pública y Gobierno

Estudia con los que dirigieron el Estado

- Juan F. Jiménez Mayor
- José Salardi Rodríguez
- César Aguilar Surichaqui
- Denisse Miralles Miralles
- Vlado Castañeda Gonzales
- Rodolfo Acuña Namihas
- Mayen Ugarte Vásquez-Solís
- Luis Usero Aragonés (ES)
- Richard Martín Tirado
- Concepción Campos Acuña (ES)
- Jaime Rodríguez-Arana

1 GRADO — Maestro en Gestión Pública y Gobierno

2 SEGUNDAS ESPECIALIDADES
- Modernización del Estado e Innovación Pública
- Contratación Pública, APP y Obras por Impuestos

3 DIPLOMADOS DE POSTGRADO
- Integridad y Control Gubernamental
- Alta Gerencia y Gobernanza Territorial

Más Información Gestión Pública y Gobierno

Convenios Institucionales Especiales
- Jurado Nacional de Elecciones
- Banco de la Nación
- SUNAT
- Tribunal Constitucional
- SUNARP
- Anglo American Quellaveco
- Southern Copper
- Grupo Gloria
- Tisur
- Poder Judicial
- Congreso de la República
- Contraloría General de la República
- Defensoría del Pueblo
- Presidencia del Consejo de Ministros
- Ministerio de Justicia y Derechos Humanos
- Ministerio de Vivienda, Construcción y Saneamiento

Agréganos a WhatsApp y chatea con nosotros: (+51) 992 825 364 / 973 728 928
Contáctanos por correo a: admisionlima@ucsm.edu.pe
Conoce más de nuestras Maestrías en: postgradofiliallima.ucsm.edu.pe

UCSM.EDU.PE
#SentimientoSantamariano

NEGOCIOS

ENTREVISTA

Pedro José De Zavala

Gerente general de La Calera

La compañía busca completar su plan de inversiones para asegurar la eficiencia de su operación avícola e iniciar un nuevo proceso de crecimiento en los próximos años.

"Deberíamos terminar de automatizar toda la granja en el 2027"

DE GESTIÓN

ANI LU TORRES
ani.torres@diariogestion.com.pe

DIFUSIÓN

Volumen. En el corto plazo, vamos a mantener las 300 t mensuales de huevo, afirmó Pedro José De Zavala.

La Calera concentra aproximadamente el 20% de la producción nacional de huevos y, por ahora, no busca sumar más gallinas a las 5.5 millones que mantiene. Su apuesta está en terminar de modernizar y automatizar su granja de Chincha al 2027. En entrevista con G de Gestión, Pedro José De Zavala, gerente general de la empresa, explica qué viene después para la firma y por qué anticipa un cierre de año complejo para la industria avícola.

En el 2020, terminaron un programa de inversión por S/ 50 millones. ¿Hoy tienen un nuevo plan?
Ese plan anunciado en el 2020 todavía está en ejecución. En estos años hemos invertido en hacer más eficiente la granja de Chincha. Las inversiones se han destinado a mejorar la logística comercial, incrementar la productividad de las gallinas y desarrollar infraestructura. El objetivo ha sido reducir costos mediante eficiencias generadas por estas inversiones.

¿Cuál es la lógica detrás de la eficiencia logística?
El huevo tiene dos características fundamentales. Primero, es un producto perecible: desde que la gallina lo pone hasta que el consumidor lo come no deberían pasar más de 30 días. Lo segundo es que se trata de un producto frágil. Si tienes un mal esquema logístico, un camión de huevos enviado a Cusco puede terminar costándote más por la merma que genera que por el propio flete.

¿Cuánto es la inversión por ejecutar entre este 2026 y 2027?
Nos deben quedar cerca de US$ 8 millones para seguir invirtiendo en la modernización de las granjas. En comercialización ya hemos completado casi toda nuestra meta.

¿Van a mantener las 300 t mensuales de huevos?
En el corto plazo, sí. Para que tengas una idea, actualmente tenemos 5.5 millones de gallinas en producción.

¿Cuál es la visión tras esta fase de modernización?
Si todo sale bien, deberíamos terminar de automatizar y modernizar toda la granja en el 2027. La meta era pasar de una granja muy grande, construida de manera tradicional, a una más automatizada.

¿Qué significa exactamente este proceso de automatización?
Estamos reduciendo la necesidad de mano de obra en ciertas áreas. Pero no estamos reduciendo tiempos porque yo no puedo apurar a la gallina para que ponga un huevo.

Después del 2027, ¿qué sigue para La Calera?
Todavía no está definido. Es un tema que discutiremos recién el próximo año. Hoy tenemos que terminar con éxito esta primera fase; aún falta aterrizar algunas cosas para después pensar en un crecimiento mayor.

¿Cuánto crecerán en facturación este año? (En el 2020 reportaron S/ 500 millones).
En el negocio avícola, la facturación depende directamente de la oferta y la demanda. Mientras más gallinas hay, el precio baja; mientras menos gallinas hay, sube. Puedes tener un año con menos gallinas, pero si el precio del huevo está muy alto en el mercado, la facturación puede ser mayor. Nosotros hemos mantenido una población de 5.5 millones de gallinas durante los últimos años.

¿Hay mucha competencia?
Según nuestros cálculos, alrededor del 60% o 65% de los huevos producidos en el mercado local tendría procedencia informal. Es decir, provienen de granjas que no cuentan con registro del Senasa, que eventualmente compran maíz nacional sin factura o tienen personal fuera de planilla, entre otras características. Creo que debe haber alrededor de 1,000 productores de huevos en el país.

¿Cuánto representa La Calera dentro del mercado?
Aproximadamente el 20% del mercado total de producción de huevos.

Tras el fallecimiento del Sr. Estuardo Masías, fundador de la empresa, ¿se han producido cambios?
Lo que puedo decir es que, paralelamente a la modernización productiva y comercial, hemos avanzado en la modernización del gobierno corporativo. Desde hace varios años contamos con un consejo consultivo integrado por directores externos de reconocida trayectoria. Y, a partir de fines de este año, ese consejo pasará a convertirse en un directorio formal de la empresa, en el que estarán los cuatro hijos del Sr. Masías, que son los socios, y tendremos tres directores externos.

Más allá del contexto, ¿qué otros riesgos enfrentan?
Un tema que empieza a ser complicado es la disponibilidad de personal. Hay dos razones. La primera es la competencia con la agroindustria. Además, muchos de los jóvenes que estudian veterinaria no necesariamente quieren trabajar en una granja en Chincha.

EFECTO DE EL NIÑO

Producción de huevo podría caer

Para La Calera, dos preocupaciones marcan el presente año. La primera es el fenómeno de El Niño, debido al impacto en la circulación por las vías. "Para el huevo, eso representa una complicación porque no podemos generar grandes stocks: su vida útil es de 30 días", comentó De Zavala. El segundo problema vinculado es el calor, que golpea directamente la productividad de las aves. Al respecto, explicó que las gallinas no quieren comer cuando la temperatura sube y su producción de huevos disminuye. "Además, aumenta el riesgo de enfermedades. El Estado debería tener claro que existe la posibilidad de que la producción de huevos se vea afectada negativamente", anotó.

> **Están reduciendo la necesidad de mano de obra en ciertas áreas. Pero no reduciendo tiempos porque no pueden apurar a la gallina para que ponga un huevo".**

Encuentra este contenido en:

DESARROLLOS COMERCIALES

Cenco Malls avanza con proyectos en Miraflores y SJL

Iniciativas están en etapas de obtención de permisos y planificación previa. En SJL, buscan definir alcance arquitectónico y potencial del futuro mall. Participación de Perú en la empresa chilena crecerá con nuevos proyectos.

EDUARDO SOTELO
eduardo.sotelo@diariogestion.com.pe

DIFUSIÓN

Contribución. Perú y Colombia aportan 3% de ingresos de la empresa.

Más allá de presentar los resultados financieros del segundo trimestre, Cenco Malls, filial inmobiliaria de la chilena Cencosud, dejó una señal sobre el rumbo que seguirá en el mercado local. Mientras avanza la consolidación del mall Cenco La Molina, la compañía perfila los siguientes pasos.

Así, uno de los proyectos que concentra hoy la atención de la empresa es Cenco Miraflores, un nuevo centro comercial que impulsa en la capital y que actualmente atraviesa la etapa de obtención de permisos.

"Ya anunciamos que estamos en pleno proceso de permisos respecto a Cenco Miraflores, un centro comercial que está en pleno proceso de aprobaciones", señaló Sebastián Bellocchio, CEO de la empresa inmobiliaria, durante la conferencia de resultados.

En paralelo, la compañía actualizó el estado de otro de sus proyectos en el país: el desarrollo previsto en San Juan de Lurigancho (SJL), sobre un terreno donde hoy opera un supermercado de la cadena. Según explicó el ejecutivo, la iniciativa continúa en una etapa previa de planificación, mientras se define el alcance arquitectónico y el potencial que tendrá el futuro desarrollo comercial.

LAS CLAVES

- **Estrategia.** Más que solo adquirir nuevos terrenos, Cenco Malls apunta también a potenciar activos existentes.
- **Expansión.** El segundo trimestre, Cenco Malls sumó 13,850 m² adicionales arrendados.
- **Operación.** Colocó bonos por US$ 112 millones para financiar inversiones.

Participación

Si bien el grueso del negocio sigue concentrado en Chile, la empresa considera que Perú incrementará progresivamente su relevancia dentro del portafolio regional.

Agustín Letelier, CFO de la compañía, explicó que actualmente las operaciones de Perú y Colombia aportan en conjunto alrededor de entre 2% y 3% de los ingresos consolidados. Sin embargo, sostuvo que esa participación crecerá conforme entren en operación los proyectos que hoy conforman el portafolio de inversiones de la firma.

En esa línea, aseguró que la empresa seguirá explorando nuevas oportunidades de inversión en el mercado peruano. "Seguimos en búsqueda de nuevas oportunidades de inversión en Perú, dado que nos ha dado muy buenos resultados en los últimos años", afirmó el ejecutivo.

Más info en gestion.pe

REPORTA INFORME DE JONES LANG LASALLE – JLL

Crece apetito por compra de edificios de oficinas con tickets mayores al mercado

Los agentes apuntan a edificios en buenas condiciones, con ubicaciones estratégicas y con ocupaciones al 100% salvaguardados con contratos a largo plazo. En el 2027, se observaría un mayor número de transacciones, principalmente, en la categoría prime.

MAYUMI GARCÍA
mayumi.garcia@diariogestion.com.pe

El mercado de oficinas en Lima culminó el primer semestre con una vacancia situada en 10.1%, donde el segmento prime destaca por alcanzar un histórico de 7.8%, el nivel de desocupación más bajo en la última década. Sin embargo, no es el único dato relevante de la plaza de oficinas, destaca el informe sectorial de Jones Lang LaSalle (JLL).

Durante los últimos 12 meses, el reporte indica que el mercado experimenta un apetito interesante por parte de los inversores.

"Estamos entrando a un periodo en el que las compras y ventas muestran mayor relevancia como consecuencia de la estabilidad económica y de la moneda. Esto genera que varios sectores tengan mayor dinamismo en transacciones y el rubro inmobiliario no es ajeno, con operaciones que aluden a espacios industriales, logísticos, centros comerciales y también oficinas", explicó Luis Sánchez, gerente de Investigación y Consultoría de JLL.

Al respecto, señaló que los agentes interesados apuntan a edificios de oficinas en buenas condiciones, con ubicaciones estratégicas y con ocupaciones, por lo general, al 100% salvaguardados con contratos a largo plazo. Para estos activos, los compradores inclusive, sujeto a las condiciones, estarían dispuestos a negociar un ticket superior al inicialmente proyectado.

"Tenemos a las aseguradoras que han comprado edificios completos a un ticket por encima del mercado, pues pese a una pandemia que golpeó mucho al sector corporativo, ya en un proceso de recuperación estos edificios, en algunos casos, no solo muestran ocupaciones al 100%, sino también interés de los ocupantes en renovar contratos a mediano o largo plazo", explicó.

OTROSÍ DIGO

Oficinas no prime añadirán 17,000 m²

En desarrollo. El mercado de oficinas tiene un portafolio en construcción de 119,599 m² y el 60% de este desarrollo inmobiliario se destinará al segmento prime y el restante al no prime. Este año no se registrará entregas de edificios de categoría prime, a diferencia del no prime que introducirá al mercado alrededor de 17,000 m². "En el primer semestre el segmento no prime ya registró 12,900 m², de dos edificios en Surco", indicó Luis Sánchez.

CLAVES

- **Entregas. Portafolio no prime completará su cuota de entregas, con un edificio de 4,000 m2 en la zona este de Lima.**
- **Absorción. La absorción neta de oficinas en Lima alcanzó los 75,556 m2 en el primer semestre, impulsada por el segmento prime.**
- **Submercados. Del total colocado en alquiler de oficinas prime el primer semestre, la mayoría corresponde a San Isidro y Miraflores.**

CLAUDIA LLONTOP

Interesados. Principales adquirientes son fondos que toman activos con ciertos años de colocación.

Transacciones en renta más relevantes en mercado de oficinas

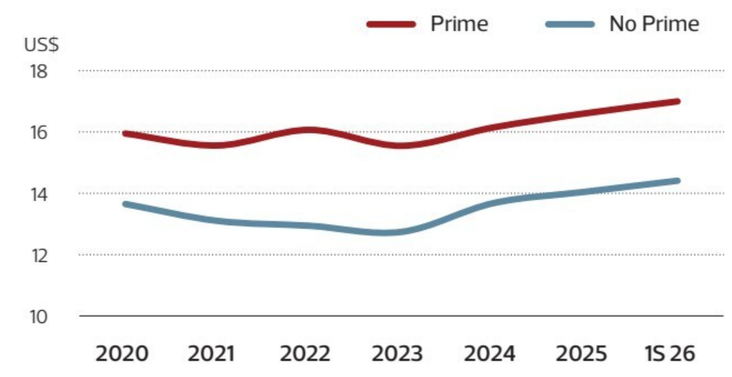
(Primer semestre 2026)

Rubro de arrendatario	Submercado	Clase	Área (m²)	Estado de la oficina
BPO (tercerización)	Miraflores	Prime	9,100	Casco
Consumo masivo	San Isidro CBD	Prime	2,350	Casco
Consultoría	Miraflores	Prime	2,000	Implementada
BPO	Magdalena	Prime	1,100	Casco
Call center	Centro	No Prime	1,500	Implementada
Servicios profesionales	Este	No Prime	950	Casco
Sector público	San Isidro Occidente	No Prime	950	Casco

FUENTE: Jones Lang Lasalle (JLL)

Promedio histórico de renta en oficinas

(US$/m²)



FUENTE: Jones Lang Lasalle (JLL)

Adquisiciones

Entre los movimientos del mercado en la primera parte del año, destaca Interseguro con la compra a Alpina de un edificio de oficinas en San Isidro por US$ 18 millones. Este activo corresponde a una categoría prime, al igual que los edificios JDA700 y Ábaco, ambos en San Isidro y también parte de las transacciones realizadas en el último año, de acuerdo con Transational Track Record (TTR).

Otras cinco operaciones corresponden a edificios no prime, como un edificio en el jirón Ica y otros del Centro de Lima, destacando Fibra Prime entre los principales compradores.

"Aún no estamos atrayendo a operadores extranjeros, los principales adquirientes son fondos de inversión que toman estos activos que han tenido ciertos años de colocación. Cuando un edificio entra al mercado no está ocupado al 100%, sino durante sus próximos tres a cuatro años logra ocuparse a este nivel. En este momento, el inversionista reconoce un activo estabilizado con rentabilidad y con mucha oportunidad", expresó Sánchez.

De cara al 2027, adelantó que hay una alta probabilidad de que se observe un mayor número de transacciones, principalmente, en la categoría prime, impulsado por una alta demanda de este tipo de oficinas frente a una menor oferta. "Hay un mercado cada vez más saludable, un entorno político esperemos más alentador", añadió.

Operaciones de renta

En el primer semestre, Sánchez resaltó que se registraron varias colocaciones superiores a los 2,000 m², cuyos niveles, como parte de una sola toma de oficinas, no se habían repetido desde periodos de prepandemia. En la experiencia más reciente, las demandas de oficinas no superaban los 1,000 m².

"Tenemos un arrendatario que tomó más de 9,000 m2 en Miraflores y de otros relacionados a consumo masivo y consultoría en San Isidro y Miraflores, respectivamente, con ocupaciones de 2,350 y 2,000 m². Todos estos en categoría prime", remarcó.

Agregó que dicha situación congrega, por lo general, a empresas extranjeras que deciden expandir sus operaciones locales y evidencia el retorno de la confianza corporativa en ocupaciones de gran formato.

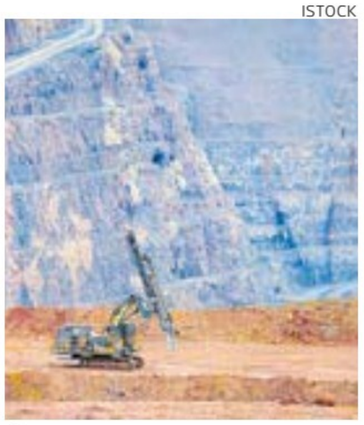
Más info en gestion.pe

RADAR EMPRESARIAL

EN MOQUEGUA

Patriot extiende proyecto de plata y oro Tassa

ISTOCK



Área. Sumaron nueva concesión a proyecto de exploración.

◆ La australiana Patriot Resources sigue dando pasos para desarrollar uno de sus principales proyectos en el Perú. Tras adquirir el yacimiento de plata y oro Tassa a inicios del año y avanzar en la validación de sus recursos, la minera amplió ahora el área del proyecto con una nueva concesión en la región Moquegua.

La incorporación del terreno coincide con los preparativos de Patriot para iniciar su primera campaña de perforación. Al mismo tiempo, la expansión no solo incrementa la superficie bajo su control, sino que también extiende el corredor mineralizado identificado en Tassa, uno de sus principales activos de exploración en el país.

Gestión reportó en enero que la empresa ingresó al mercado peruano tras adquirir el 100% del proyecto Tassa mediante la compra de Colque Holding.

EQUIPAMIENTO

Frío Aéreo potencia operación

◆ Frío Aéreo viene avanzando con su proceso de diversificación con el desarrollo de operaciones de carga general y de importación, estrategia que espera consolidar al cierre del año de la mano de nuevas inversiones en infraestructura y una alianza estratégica con la empresa mexicana Terminal Logistics, informó su presidente, César Bolarte Pedraz.

Como parte de esta nueva apuesta, incorporó una nueva cámara refrigerada de 200 m2, que se suma a los 3,000 m2 ya existentes y permite operar simultáneamente con cuatro rangos de temperatura para espárragos, mangos, arándanos y flores.

LECHE GLORIA

S/ **203** millones

Invirtió la empresa de lácteos en bienes capital al 30 de junio.

HUGO PEREZ

Desembolso se enfocó principalmente a la renovación de equipos y maquinarias, así como a la ampliación de capacidades de producción.

CONSERVAS

Prolan tras mejoras en planta de Ica

◆ Procesadora Larán S.A.C. (Prolan) planteó el proyecto "Implementación de equipos y áreas para la mejora de la operación de la planta envasado PROLAN" en Alto Larán (Ica) al Ministerio de la Producción (Produce).

La iniciativa busca optimizar la operación de la planta con mejoras tecnológicas e infraestructura complementaria que permitan hacer más eficientes los procesos de producción.

En detalle, propone incorporar máquinas envasadoras, pasteurizadores, equipos de inspección de sellos, una planta de nitrógeno, torres de enfriamiento, equipos de rayos X y una nueva caldera, además de otras maquinarias.

ISTOCK

Propuesta. Busca incorporar una serie de equipos.

Para estas mejoras, la empresa estima una inversión de S/ 2.05 millones. La compañía produce cups de mandarina y durazno, así como conservas de mandarina enlatadas y productos orientados a los mercados de exportación.

4° CONGRESO INTERNACIONAL DE RECICLAJE Y RESIDUOS

EL FUTURO DEL RECICLAJE COMIENZA AQUÍ

Aprende de expertos nacionales e internacionales y descubre las tendencias, tecnologías y casos de éxito que están transformando la gestión de residuos y la economía circular. ¡Regístrate ya!

Ponentes Internacionales | Certificado Oficial | Networking Estratégico | Casos de éxito | Acceso vip a Eco Perú Expo

REGÍSTRATE AHORA | Comunícate al +51 983 320 659 | www.congresodereciclaje.pe

20 Y 21 AGOSTO 2026

VILLA COMPLEJO FERIAL Pantanos de Villa, Lima

INCLUIDO EN TU INSCRIPCIÓN (Feria en simultáneo)

LIMA 2026 ECO PERU EXPO

2° Feria Internacional de Reciclaje y Gestión de Residuos en Lima

19 | 20 | 21 | 22 agosto 2026

Eventos en simultáneo: Expo Plast Perú; Pack Perú Expo; Congreso Internacional de Packaging

Sponsors: El Comercio, Gestión, Viplastic, amcor, RECPER, Tosaf Mastercol, DM Distribuidora Multigráfica, res, Mafie, Aipa Concentrados, MDN, pwi, Transvida

Organizan: Ferias en Perú, Graph Trade, Apiplast, Asociación Reciclaje

Coorganizan: SNI Comité de Plásticos, ACUDI Impresores Perú, ANPEGAR

Aliados estratégicos: Ahora Perú, UFEPER, APACK, Proh Villa, Reciclame, edúcame+, ARESA, GEA

Municipalidades asistentes: Lima, San Isidro, Surquillo, La Victoria, San Miguel, La Molina, Santiago

OPERADOR DE LA NACIONAL Y PESCADOS CAPITALES

Grupo Civitano crece en Perú y Chile, y evalúa nueva marca

Controlado por Grupo Wiese, el holding gastronómico crece en un dígito en Perú el primer semestre con La Nacional y Pescados Capitales, y mantiene la mira en el exterior para una de sus marcas. Grupo analiza alianza con chef para nuevo concepto.

DIFUSIÓN

Proyección. En suma, supervisarán 19 restaurantes propios entre ambos países al cierre de este año.

JOSIMAR CÓNDOR
josimar.condor@diariogestion.com.pe

La actividad de restaurantes mantiene su dinamismo en el mercado local y ese entorno de consumo fuera del hogar impulsa a Civitano, controlado por Grupo Wiese, que opera las marcas La Nacional y Pescados Capitales en Perú, además de Santa Brasa y El Gaucho en Chile.

Stefano Susffalich, CEO de Grupo Civitano, señaló que el primer semestre crecieron en un dígito en Perú con Pescados Capitales y La Nacional, con impulso de nuevas propuestas en la carta, experiencias de consumo y eventos.

El crecimiento es impulsado también por la expansión física: en marzo abrieron La Nacional en avenida La Mar (Miraflores). En los siguientes días, inaugurarán La Nacional en MegaPlaza Independencia, con su primer local de formato híbrido (salón y zona "to go" o para llevar).

Así, La Nacional cerrará el año con seis locales en Lima y Pescados Capitales se mantiene con dos en el país y uno en Santiago de Chile. En total, Civitano supervisará 19 restaurantes propios entre ambos países (11 en Chile) y gerencia otros 25 locales de siete marcas de terceros.

Por lo pronto, aún ven espacio para crecer en Lima con La Nacional, a un ritmo de uno o dos locales por año.

LAS CLAVES

- **Operación.** Entre marcas propias y de terceros, Civitano supervisa 40 locales en Perú y Chile.
- **Taller.** Evaluarán nueva ubicación de taller de producción en uno o dos años.
- **Contexto.** Las altas temperaturas por el fenómeno de El Niño vienen apoyando desempeño de Pescados Capitales.

En el exterior

En Chile, operan ocho locales de Santa Brasa, uno de Pescados Capitales y uno de El Gaucho (carnes). Entre octubre y noviembre, abrirán Santa Brasa en Mallplaza Norte, en Santiago. Además, operadores chilenos les han ofrecido cinco ubicaciones estratégicas en regiones. Para Pescados Capitales, la expansión apunta al exterior. "Vemos crecimiento más en aguas internacionales. Nos están llegando propuestas de aperturas en la región, en Norteamérica, inclusive algunos países de Europa", anotó el ejecutivo.

Operaciones en Miami y Madrid están sobre la mesa, junto con dos países de América Latina. "En el lapso 2027-2028 podría haber algo que podríamos concretar", dijo.

Nueva marca

Al cierre de este 2026, la meta es sostener el crecimiento de un dígito en el país, apalancado en aperturas, mientras contemplan una nueva marca.

"Sería un tipo de codesarrollo, o incluso un desarrollo. El formato de cómo será esta alianza (con un chef reconocido) está delimitado, pero no está todavía del todo cerrado. Vamos a revisar la propuesta que trae", apuntó.

Más info en gestion.pe

PAN ARTESANAL CONGELADO

DIFUSIÓN

Volumen. Producen 3,000 unidades rellenas diarias.

Pancitos del Sur ampliará capacidad de planta en Surco

Pancitos del Sur se prepara para dar el mayor salto desde su creación. La empresa que hace seis años ingresó al mercado con una propuesta de pan artesanal congelado, trazó una hoja de ruta hacia el 2027 que apunta a duplicar su operación, fortalecer su ecommerce, ampliar su portafolio y mirar hacia la internacionalización.

Con esos objetivos, la compañía proyecta invertir entre US$ 80,000 y US$ 100,000 para ampliar la capacidad de almacenamiento y congelado de su planta en Surco, además de incorporar más personal y fortalecer procesos internos. La compañía produce 3,000 panes rellenos diarios, aunque sus instalaciones tienen capacidad para cuadruplicar ese volumen.

"Queremos escalar sin comprometer la esencia", afirmó Luis Raygada, fundador de la empresa.

En los próximos meses, incorporarán variedades dulces y saladas y, al cierre del año, esperan crecer entre 25% y 30%.

EN CORTO

Envíos. Pancitos del Sur inició conversaciones para ingresar a Estados Unidos y Chile, donde busca dar sus primeros pasos en la internacionalización. La firma apunta a llevar su propuesta de pan artesanal congelado fuera del Perú y abrir nuevas oportunidades de crecimiento a largo plazo.

Canales

El ecommerce se ha convertido en uno de los principales motores de crecimiento de la empresa este año. Tras relanzar su plataforma sobre Shopify, las ventas de este canal se cuadruplicaron frente al mismo periodo del 2025 y su participación va creciendo en la venta total.

En paralelo, el canal moderno continúa siendo el principal frente comercial de la empresa con el 85% de las ventas, con presencia en Wong, Plaza Vea, Vivanda, Tottus y Rappi Turbo. El canal Horeca, orientado a cafeterías y markets, aporta el 5% restante.

De cara al 2027, la compañía buscará duplicar su presencia en supermercados y ampliar su cobertura en Lima Metropolitana y provincias con aliados logísticos.

CAMBIOS Y NOMBRAMIENTOS

Germán Fernández.

– GERMÁN FERNÁNDEZ asume la vicepresidencia de Entel Empresas Perú.

– CARLOS GARCÍA JERÍ fue nombrado como gerente general de la Confederación Nacional de Instituciones Empresariales Privadas (Confiep).

– VANESSA DÍAZ CLARKE se ha incorporado a AMC Lawyers como Business Development Manager.

– LUIS HOYOS asume como asociado senior del área de Compliance e Investigaciones Internas del estudio Benites, Vargas & Ugaz (BVU).

– GUILHEM MALLET es el nuevo general manager para América Latina de AFKL.

– TERESA MERA GÓMEZ es la nueva presidenta ejecutiva de la Comisión de Promoción del Perú para la Exportación y el Turismo (Promperú).

Teresa Mera.

Si desea publicar los cambios y nombramientos en su empresa, escriba a: **vanessa.ochoa@diariogestión.com.pe** indicando nombre, teléfono adjuntando fotografía.

BAJO LA LUPA

CARLOS ZUZUNAGA
Socio de McKinsey & Company

La oportunidad de oro de la IA en el Perú y el riesgo de no aprovecharla

Debemos dejar de ver la inteligencia artificial como una aplicación que se instala y empezar a tratarla como una transformación que se lidera.

ISTOCK

Alrededor del 40% del trabajo técnicamente automatizable en países con un perfil similar al peruano requeriría robots, sistemas autónomos e infraestructura.

La discusión sobre inteligencia artificial (IA) suele oscilar entre la promesa de una productividad sin precedentes y el temor a una sustitución masiva de empleos. Ambos extremos simplifican el verdadero desafío. La pregunta relevante para el Perú no es cuántos puestos desaparecerán, sino cómo reorganizaremos el trabajo para que personas, agentes de IA y robots produzcan más y mejor.

El nuevo informe de McKinsey Global Institute, *Agents, robots, and us*, estima que el 57% de las horas trabajadas actualmente en América Latina podría automatizarse con tecnologías ya existentes. Esto no significa que más de la mitad de los empleos desaparecerán, sino que la mayoría de las ocupaciones combina actividades repetitivas, que una máquina puede ejecutar, con otras que requieren criterio, conocimiento del contexto, empatía y responsabilidad. El potencial está en lograr esa combinación.

Para el Perú, el valor anual que las empresas y otras organizaciones podrían capturar mediante la automatización alcanza los US$ 10,200 millones anuales hasta el 2030. Sin embargo, acceder al rédito no es tan sencillo como una compra de software. Nuestra estructura laboral contiene una proporción importante de actividades físicas: alrededor del 40% del trabajo técnicamente automatizable en países con un perfil similar al peruano requeriría robots, sistemas autónomos e infraestructura. Son inversiones más exigentes que implementar un asistente digital en una oficina.

Por ello, la primera tarea de las empresas debe ser identificar dónde está realmente el valor. No se trata de desplegar herramientas de IA en todas las áreas, sino de seleccionar procesos relevantes, desde la planificación de inventarios y el mantenimiento minero hasta la evaluación crediticia o la atención al cliente, y rediseñarlos de principio a fin. Automatizar una tarea aislada dentro de un proceso deficiente solo permitirá hacer más rápido algo que quizá no deberíamos seguir haciendo de la misma manera.

La segunda tarea es preparar a las personas. Muchas capacidades humanas seguirán siendo indispensables, aunque se aplicarán de otra forma. Resolver problemas, comunicarse, trabajar en equipo y tomar decisiones continuará siendo crucial; también lo será saber supervisar sistemas, cuestionar sus respuestas y reconocer cuándo no deben utilizarse. La capacitación no puede limitarse a enseñar a escribir instrucciones para una herramienta. Debe desarrollar fluidez en IA, criterio profesional y capacidad de colaboración entre personas y máquinas.

> **"El valor anual que las empresas y otras organizaciones podrían capturar mediante la automatización alcanza los US$ 10,200 millones anuales hasta el 2030".**

La tercera tarea corresponde también al Estado y al sistema educativo. Ampliar la infraestructura digital, promover programas de reconversión laboral y adaptar la formación técnica a una economía donde convivirán software inteligente, automatización física y conocimiento humano, además de establecer reglas claras sobre privacidad, seguridad, transparencia y responsabilidad, sin crear barreras que paralicen la innovación, son pasos importantes en este proceso.

La tecnología abre una posibilidad, pero no garantiza un resultado. América Latina podría generar alrededor de US$ 450,000 millones anuales mediante la automatización hacia el 2030, pero una adopción más lenta reduciría ese valor casi a la mitad. La diferencia no estará en quién acceda primero a la herramienta, sino en quién tenga la disciplina para transformar sus procesos, desarrollar talento y escalar soluciones.

El Perú puede convertir la IA en una palanca de productividad, competitividad e inclusión. Para lograrlo, debemos dejar de verla como una aplicación que se instala y empezar a tratarla como una transformación que se lidera.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

ENTREVISTA

Elmer Cuba

Ministro de Economía y Finanzas

El titular de la cartera de Economía adelantó que la conformación de las comisiones presidenciales durará 9 meses y en el último tramo se tendrán las acciones concretas. Agregó que también se va a repensar en su totalidad el esquema del mercado de capitales.

MEF ajustará regímenes tributarios e irán solo sobre rentas y no ventas

WHITNEY MIÑÁN
whitney.minan@diariogestion.com.pe

VÍCTOR MELGAREJO
victor.melgarejo@diariogestion.com.pe

El titular del Ministerio de Economía y Finanzas, Elmer Cuba, proporcionó una lista de anuncios el último viernes: alza del salario mínimo en dos tramos, reajuste a los feriados (salvo excepciones, pasarían a los lunes), se crearían comisiones presidenciales para abordar cuatro frentes (informalidad, inversión pública, mercados financieros y evasión tributaria), se cambiarían las reglas fiscales, entre otros.

En este contexto, **Gestión** conversó con el ministro para conocer sobre otras acciones y detalles de los planes de la cartera para el corto y mediano plazo.

Sobre las comisiones presidenciales anunciadas, ¿cómo van a fijarse los plazos y cuáles son los entregables de cada una?
Estas comisiones van a tener tres componentes: tres destacados economistas y expertos locales; tres usuarios del sistema [...]; y expertos internacionales de clase mundial. No descartamos a algún premio Nobel que pueda venir a leer el borrador inicial y la recomendación final. Por eso vamos a acudir a la cooperación internacional.

Todo esto duraría 9 meses. Los primeros tres son de diagnóstico [...] Luego vienen tres meses de políticas grandes, discutirlas entre todos. Y, los últimos tres, son ya lo concreto como un reglamento, cambiar un parámetro, entre otros.

¿Cuándo se verían resultados?
Sí, hay medidas de corto plazo, cuyos resultados son rápidos. Hay otras de más largo alcance, que se verán durante el Gobierno.

En el último tercio de la administración, deberías tener la economía creciendo a un ritmo de 5% o 6%, con un mercado de capitales que vuelve a ser un lugar de fondeo razonable a plazos largos; y un mundo laboral que ya comenzaría a bajar sensiblemente la informalidad de los trabajadores entrantes [...].

¿En el primer año se van a conocer medidas?
Sin duda. Además, no es que partamos de cero tampoco. Tenemos nosotros ya ideas propias sobre cada una de ellas.

¿Podría mencionar alguna que, por ejemplo, se implementarían sin necesariamente pasar por esa comisión presidencial?
Por ejemplo, el "aviso publicitario" que he hecho de que se pongan al día todos los independientes y las empresas que actualmente están evadiendo el IGV y renta, que están fabricando facturas. Todos, por favor, que se pongan a derecho. Esa medida, por ejemplo, la vas a observar pronto en el comportamiento mismo de esos agentes.

Se cambió al jefe de Sunat, nombrando a César Luna Victoria, y se suma al equipo del MEF a Luis Arias Minaya, exjefe de la administración tributaria. ¿A qué responde? ¿Se revisarán exoneraciones?
La estrategia [la resumo] de los grandes a los pequeños números. Aparte del asunto del gasto público que vamos a ver con el TC, en el ingreso corriente, una manera más rápida de aumentarlos y gastarlos en la gente, en infraestructura o en bajar la deuda (si logramos ser exitosos, vamos a hacer las tres cosas) pasa por luchar contra la evasión.

La evasión en el país es 9.7% del PBI. El promedio de América Latina y el Caribe es 6.7%. O sea, estamos

PRESUPUESTO PARA EL 2027

Se centrará en seguridad y políticas sociales

El ministro Elmer Cuba recordó el último viernes que cuando en el 2025 se elaboró y aprobó el presupuesto público para este año no se esperaban dos temas: los cambios a las pensiones de los militares y el impacto del fenómeno de El Niño. "Vamos a tener que enfrentar esos dos hechos que no estaban en el presupuesto público del 2026", resaltó.
Para el presupuesto del 2027, comentó a Gestión que "Apunta en dos direcciones: seguridad ciudadana y políticas sociales", subrayó. Esto se verá, por supuesto, no solo en los recursos del próximo año, sino también en el déficit fiscal.
En este sentido, ya el titular del MEF adelantó que se cambiarían las reglas fiscales, sobre todo, desde el próximo año. Es decir, se modificaría el "techo" del déficit fiscal, por mencionar un ejemplo.

Inseguridad. "Vamos a poner todos los recursos necesarios para lucha frontal contra la inseguridad ciudadana. Eso está garantizado", dijo Cuba.

HUGO PEREZ

¿Los beneficios tributarios a la agroexportación deberían mantenerse?
Está en evaluación.

¿Qué plazo han puesto al nuevo jefe de Sunat para que le presente una estrategia más amplia contra la evasión?
Él viene [esta] semana con todo su equipo para poder afinar la letra chica. Este es nuestro quinto día en la silla [ministerial].

¿Irán tras la reducción de los regímenes tributarios?
El régimen general, en cualquier compañía mediana o grande, es pagar 29.5% de las rentas obtenidas. Eso va al fisco. Pero para las empresas pequeñas no existe esto. Existe por ejemplo el llamado RER, donde pagan un porcentaje de las ventas. Ese régimen nació hace décadas y ha demostrado que no sirve para nada más porque es un mal diseño [...] por eso nuestros nuevos números, para que se ordene todo el sistema, va a ser un régimen basado en rentas no en ventas.

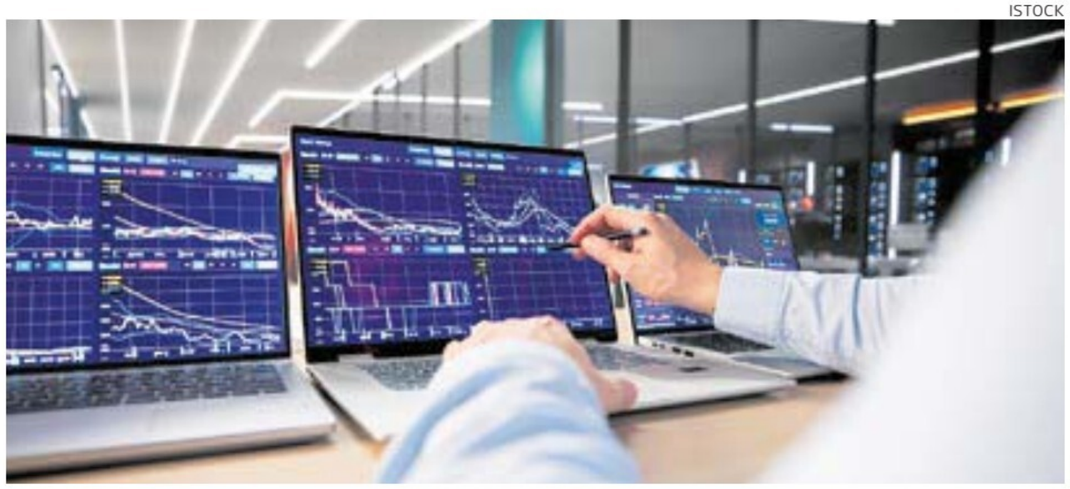
Y el régimen de los trabajadores va a estar basado en productividad, en salario. Si tienes un salario bajo, tienes menos imposiciones en salud o pensiones; si tu salario es alto, estás en el tope de la ley para aportes de pensiones o salud. Esos aportes son los graduales, no los derechos laborales, no las vacaciones. Eso no está en juego.

COMISIÓN PRESIDENCIAL

"Repensar el esquema del mercado de capitales"

Una de las comisiones presidenciales está referida al mercado financiero, que abordará a la parte financiera y mercado de capitales. En este contexto, el ministro Elmer Cuba señaló que, "un país en desarrollo como el Perú necesita fondeo razonable a plazos largos. Eso pasa también por repensar todo el esquema del mercado de capitales. Por eso [vamos a crear] esta comisión. No quiero adelantar ni juicio, ni sesgar lo que ellos pueden decir. Ellos comienzan con la página en blanco [...]", anotó.
Agregó: "Es una reforma integral del sistema de crédito del país en atención a clientes, servicios, plazos, competencias, todo ello".
También adelantó que se harían cambios a la cabeza de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS).
"Es normal que eso ocurra, estamos evaluando ese cambio también. Normalmente es difícil llamar a profesionales al Estado, tiene riesgos que conllevan, como hemos visto. Estamos reclutando poco a poco para fortalecer todos los organismos", dijo.
Fonafe
Cuba también se refirió al Fonafe, el holding del Estado. "[...] Cada una de las empresas públicas va a ser evaluada en su propia métrica [para] fortalecer la gestión. En muchos gobiernos, los directores de las empresas públicas y del Fonafe estaban relacionados con 'amigos'. Eso va a cambiar", detalló. La meta es manejar esa corporación como un verdadero holding empresarial y reclutar a los mejores gerentes, de diferentes edades, que estén dispuestos a entrar a colaborar en cada una de las empresas públicas.

ISTOCK



tres puntos de producto por encima del promedio regional, que –además– no son los mejores países recaudadores del planeta tampoco.

Todas las exoneraciones tributarias sumadas no llegan a 2%. O sea, [atacando la evasión tributaria] lo que vamos a hacer es equivalente, en términos macroeconómicos, a eliminarse todas las exoneraciones. Esto no quita que vamos a revisar muchas exoneraciones que no tienen ningún sentido.

En los últimos años se hicieron cambios a la Ley de Contrataciones. ¿Creen necesario revisar esa ley?
En las empresas grandes, conglomerados peruanos o internacionales, hay sistemas más eficientes de compra. Antes se compraba por grupos [...] Hay muchos espacios de eficiencias que vamos a ganar y va a ser justamente con esta revisión. Pero ya no es [a través] de una comisión presidencial, eso lo vamos a manejar en casa.

¿Revisarán la ley de pensiones?
[Como consecuencia de los retiros] vamos a tener en las próximas décadas a millones de personas sin pensión y cuando eso ocurra, los ojos deberían volver a congresistas que han hecho mucho daño a los pensionistas.

Un daño colateral es al mercado capital, que ha dejado sin fondeo importante de ese tipo de instrumentos financieros. Eso se termina, vamos a reconstruir el sistema de pensiones para que podamos tener activos bajo administración, que puedan nuevamente dar espacio y tasas al mercado capital peruano. [A la ley de pensiones] la seguiremos perfeccionando en los próximos años.

Ha mencionado también la inversión pública y ineficiencia que existe. ¿Qué cambios específicos realizarán?
Hay un diagnóstico del Banco Mundial muy importante sobre inversión pública que es una lágrima. Más o menos 45% de las obras públicas, sean regionales o locales, están abandonadas.

¿Por qué hemos llegado a ese punto? Porque hay una "inauguritis". Hay un sesgo por inaugurar obras, salir en la foto, pero no por terminarlas. Entonces, ¿qué se observa? Fiscalmente hablando, el dinero sí salió del MEF, sí se giró, pero el ciudadano no recibe las obras.

Justamente por eso está la cuarta comisión presidencial a mcargo de Milton Von Hesse.

Sobre las líneas del Metro de Lima e incluso los trenes de cercanía que se mencionaron en el mensaje presidencial. ¿Cree que realmente hay los recursos?
La Línea 2 va a estar en funcionamiento relativamente pronto. Quizás podemos comenzar ya con la 3 y, para lo demás, dejar los estudios listos para que sigan. Tenemos toda la intención y la voluntad política para echar esa rueda a andar, vamos a hacer los mejores esfuerzos para que en simultáneo, dependiendo en qué fase de desarrollo están los proyectos, avanzar en esa dirección.

Habló de cambiar las reglas fiscales. Usted apuntó a concretarlo el próximo año. Sin embargo, ¿cuál es la nueva meta que tienen para converger el déficit fiscal al 1% del PBI? ¿Cómo han convencido de este cambio de reglas al Consejo Fiscal?
Los miembros del Consejo Fiscal son importantes economistas, colegas nuestros, y hay la máxima colaboración por parte de ellos. Ellos son muy profesionales, entienden. Han jugado un rol importante saliendo a la opinión pública en los últimos años, enfrentando correctamente los vientos populistas, pero ahora van a trabajar menos con este Gobierno.

Pero, ¿cuándo se consolida el 1%?
El 1% se consolida al final del Gobierno.

Era desde el 2028, ¿ahora va hasta el 2031?
O 2030.

Hace un tiempo estuvieron las mesas ejecutivas. ¿Esas van a cambiar, se van a activar, se van a desarrollar?
Las mesas ejecutivas se van a mantener y fortalecer. Para eso ha entrado, además, un nuevo viceministro de Economía (Fabrizio Orrego), que lo he reclutado del BCR, cuya ocupación anterior era reformas estructurales.

Más info en gestion.pe

SEGÚN ANÁLISIS DE LA ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL DEL TRABAJO – OIT

Perú es el tercer país más informal de América Latina

Al cierre del 2025, casi 7 de cada 10 trabajadores ocupados laboraban en condiciones informales. Según la OIT, ello remarca que la informalidad está arraigada como el principal motor del empleo en el país.

ALESSANDRO AZURÍN
alessandro.azurin@diariogestion.com.pe

Dos días después de Fiestas Patrias, donde la presidenta Keiko Fujimori dio anuncios en materia laboral, la Organización Internacional del Trabajo (OIT) publicó un informe que pone en cifras el reto enorme que enfrentará su Gobierno en este rubro.

El 30 de julio, la OIT publicó el reporte "Tendencias del Mercado Laboral en América Latina y el Caribe" con resultados al cierre del 2025. Allí, la institución pone en cifras el grado de informalidad existente en el Perú en comparación a otros 14 países de la región.

En el "podio"

A pesar de que la OIT resalta de Perú que redujo su tasa de informalidad laboral en alrededor de un punto porcentual entre el 2024 y 2025, el país se mantiene tercero en América Latina y el Caribe con un nivel de 69.8%, solo siendo superado por Ecuador (70.1%) y Bolivia (82.2%).

Ello significa que al cierre del 2025, casi 7 de cada 10 trabajadores peruanos ocupados laboraban en condiciones informales. Según la OIT, ello remarca que la informalidad está arraigada como el principal motor del empleo en el país.

"Estas cifras ponen de manifiesto que, en varias economías de la región la informalidad sigue siendo la principal forma de inserción laboral y constituye un rasgo estructural del funcionamiento del mercado de trabajo", señalan en su informe.

¿Qué más se indica sobre la situación del mercado laboral local? Entre lo más destacado, se usa de ejemplo al Perú, junto a Colombia, para demostrar que existe una superposición entre la productividad de las empresas formales e informales en la región.

Ello, detallan, es posible debido a otra "capa de complejidad" del mercado laboral: la llamada informalidad dentro de las empresa formales.

"Hay un espacio de informalidad dentro de la formalidad. Por ejemplo, empresas que tienen trabajadores en planilla, pero también otros que no, usan irregularmente los honorarios profesionales o pagan parte del sueldo fuera de la planilla", comentó al respecto César Puntriano, socio del Estudio Muñiz.

De acuerdo con la OIT, alrededor del 20% del empleo informal en Perú tiene lugar en empresas registradas formalmente. Al menos en esta estadística el país está menos expuesto que otros, como México (26%), Colombia (33%) o Brasil (40%).

Un enfoque "integral"

Si algo remarca insistentemente en su reporte la OIT, es que para reducir drásticamente la informalidad en países con tasa mayores al 60% se requiere un verdadero "enfoque integral", producto de una combinación de medidas multiactor desde el Estado.

"El desafío trasciende el mero fortalecimiento del cumplimiento normativo y exige un enfoque integral que combine políticas de desarrollo productivo, fortalecimiento de capacidades empresariales y ampliación de la protección social", indica la entidad.

¿Calzan en ese esquema el anunciado aumento de la Remuneración Mínima Vital (RMV) que se elevará en dos tramos, el bono compensatorio para las mypes y otros programas para el empleo juvenil que adelantó Fujimori en su mensaje? Especialistas consultados creen que ataca solo una parte del problema.

Para Fernando Varela, exministro de Trabajo y Empleo, el detalle es que dichas medidas alentarán la economía y podrían favorecer el "autoempleo", personas desempleadas que se crean un trabajo, pero no alentar la formalización laboral.

"Brindar un capital semilla para hacer un emprendimiento sirve para que en una primera etapa las personas se autogestionen. No es formalización laboral. Igual pasa con el bono, si es por una única vez con el alza de la RMV a la par tal vez no sea conveniente para la mype, pero si el Estado subvencionará hasta por un año, por ejemplo, los S/ 200 de diferencia, podría ser interesante", planteó.

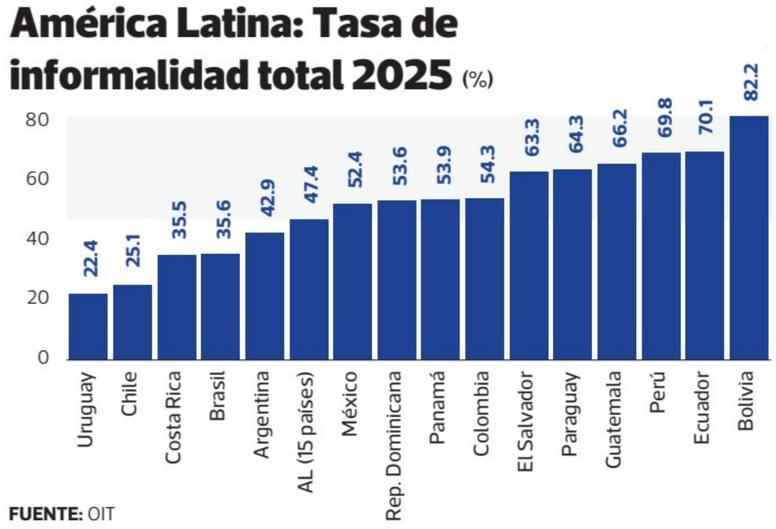
Puntriano agregó que esperaría un grupo de medidas más estudiadas de parte del Ejecutivo. Recordó que, a diferencia de los mensajes a la Nación que dará Fujimori en los siguientes años, el del último 28 de julio no pasó por la aprobación del Consejo de Ministros, al ser el primero y no haber gabinete nombrado entonces.

"Incrementar la RMV podría ser parte de un paquete de medidas para la formalización siempre que sea técnicamente viable. No pasa solo por tratar de recuperar la capacidad adquisitiva en base a la inflación, debe haber un análisis sobre la productividad", refirió.

A lo mencionado, vale la pena sumar que el último viernes, el ministro de Economía y Finanzas, Elmer Cuba, anunció que creará comisiones presidenciales, teniendo una de ellas el encargo de presentar acciones contra la informalidad.

Más info en gestion.pe

América Latina: Tasa de informalidad total 2025 (%)



FUENTE: OIT

JOEL ALONZO

Informales. Alrededor del 20% del empleo informal en el páis tiene lugar en empresas formales.

OTROSÍDIGO

Otras decisiones

MTPE. Tras el Mensaje de 28 de julio y ya con Juan Sheput como titular de Trabajo, se han tomado otras decisiones que tanto Fernando Varela como César Puntriano consideran que pueden abrir un espacio para seguir los consejos de la OIT. La primera fue ratificar al secretario técnico del CNT, Jorge Larrea. La otra decisión relevante fue nombrar a Evelin Coloma como nueva superintendenta de la Sunafil, a quien Varela sugirió implementar un enfoque de "trabajo por resultados". A ello Puntriano sumó que espera que el MTPE como líder, diseñe una estrategia conjunta con otros ministerios.

ACABADOS Y DECORACIÓN E INMOBILIARIA
FONOAVISOS
Grupo El Comercio

VENDO LOCAL
SAN ISIDRO
280m Exc/Ubicación
Al Frente de
Mercedes Benz
al Costado de
Starbucks, Parqueo
Municipal.
OCASIÓN
Cel.998-408-317

SEGUIRÁ LOS PASOS DEL MIDAGRI

Autoridad Nacional del Agua entrará en reorganización

Así se dio a conocer ayer. Además, se siguieron sumando más funcionarios en posiciones clave. Por ejemplo, se designaron a los nuevos viceministros en Minas, Turismo, Patrimonio Cultural e Industrias Culturales y Prestaciones Sociales.

GOB

Cambios. La reorganización deberá estar sobre la base de ocho ejes, siendo uno de ellos la profesionalización.

Hace solo unos días, el Poder Ejecutivo declaró en reorganización el Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) por un plazo de 120 días. Ahora da un nuevo paso: la reorganización de la Autoridad Nacional del Agua (ANA), adscrita a dicha cartera.

Ya en septiembre del 2024 se había hecho este mismo intento, sin frutos aparentes.

"[...] en la actualidad, se evidencia que persisten brechas en la capacidad institucional de la ANA, expresadas en demoras y falta de predictibilidad de procedimientos, insuficiente trazabilidad de expedientes, debilidades de articulación entre la sede central y los órganos desconcentrados, limitada capacidad operativa territorial, riesgos de integridad y una estructura orgánica que no responde cabalmente a la gestión integrada por cuencas [...]", se lee en el Decreto Supremo N° 009-2026-MIDAGRI, publicado ayer.

Dicha reorganización deberá estar sobre la base de ocho ejes: rediseño organizacional y fortalecimiento técnico; gestión integrada de los recursos hídricos con enfoque de cuenca; simplificación administrativa y predictibilidad regulatoria; y transformación digital e interoperabilidad.

Además, se incluye integridad, control interno y trazabilidad; gestión de inversiones e infraestructura hídrica; profesionalización y gestión del desempeño; y, participación y gobernanza del agua.

Mientras esto avanza, se exigen medidas inmediatas: un inventario único y depurado de expedientes y procedimientos; criterios de priorización por antigüedad, riesgo e impacto; trazabilidad digital de los expedientes; estándares y plazos internos de atención; mecanismos de alerta para expedientes críticos; medidas para facilitar la atención oportuna de los expedientes vinculados con inversiones, sin afectar la sostenibilidad hídrica ni las competencias de evaluación técnica de la ANA; entre otros.

Designación de viceministros

Ayer, también se siguieron sumando más funcionarios en posiciones clave, bajo el Gobierno de Keiko Fujimori. Por ejemplo, se designaron a los nuevos viceministros en Minas, Turismo, Patrimonio Cultural e Industrias Culturales y Prestaciones Sociales.

Estos son Mayra Figueroa Valderrama, Liz Chirinos Cuadros, Fernando López Sánchez y Alejandro Afuso Higa, respectivamente.

Además, se designó a Karla Gaviño Masías como presidenta ejecutiva del Organismo Especializado para las Contrataciones Públicas Eficientes (OECE).

Más info en gestion.pe

EN CORTO

EsSalud. Mediante la resolución suprema Nº 037-2026-TR, se encargó a Hilda Sandoval la presidencia ejecutiva de EsSalud, función que ejercerá de manera temporal hasta que se designe al titular permanente de la institución. La encargatura de Sandoval llega después de una de las gestiones más breves de la entidad. Jaime Moreno había asumido la presidencia ejecutiva recién el 10 de junio, durante el Gobierno anterior.

BAJO LA LUPA

CAROLINA TRIVELLI

Investigadora principal del IEP

Avanzar, no volver al pasado

Llamémoslo Pronaa, PAE o como se decida, pero no volvamos a viejas prácticas que ponen en riesgo el objetivo central: que cada escolar de la escuela pública reciba diariamente una ración nutritiva, sana e inocua.

DIFUSIÓN

Miremos la evidencia, adoptemos las mejores prácticas e innovemos para que los escolares peruanos reciban y consuman una alimentación de calidad.

¿Necesitamos revivir un programa de hace 15 años para garantizar a los escolares peruanos una alimentación de calidad?

Es una buena noticia que el discurso presidencial del 28 de julio haya puesto los temas alimentarios en la agenda, en particular los que afectan a la niñez. Pero sorprende la respuesta: tanto en campaña como en el mensaje presidencial, la propuesta para atenderla es recrear el Pronaa (Programa Nacional de Asistencia Alimentaria), para que brinde alimentación de calidad en las escuelas (ante las críticas –serias y justificadas– al actual Programa de Alimentación Escolar (PAE) que opera el Midis).

La propuesta de volver al Pronaa llama la atención por dos razones. La primera, es un modelo de hace 15 años, con deficiencias documentadas, mientras que hoy la región y el mundo acumulan innovaciones con resultados probados en programas de alimentación escolar. La segunda, más de fondo: el Pronaa nunca tuvo como mandato central alimentar a escolares, sino comprar y distribuir alimentos.

Esa diferencia no es un detalle técnico. Antes de decidir si pasamos de un programa de alimentación escolar a uno de compras públicas de alimentos, vale la pena considerar cuatro puntos:

1. **El objetivo.** Un programa de alimentación escolar debe asegurar que los escolares consuman raciones de alimentos en cantidad y calidad suficientes para afrontar adecuadamente su jornada escolar. La Ley General de Educación obliga al Estado a proveer esta alimentación, lo que implica comprarla, distribuirla y asegurar su consumo por parte de los estudiantes. Para ello, hay que definir qué comprar y, sobre todo, coordinar con Produce (Sanipes), Midagri (Senasa), Salud (Digesa), entre otros, para adquirir productos sanos, inocuos y de calidad. Y también con directores, profesores y padres de familia de cada escuela, para asegurar el consumo adecuado de los alimentos. Un programa de compras públicas, en cambio, es un aparato logístico: compra y entrega alimentos, pero no interviene en la definición de qué comprar ni en cómo se distribuyen ni en cómo se consume lo comprado dentro de la escuela.

2. **El cliente.** Un programa de alimentación escolar tiene un cliente claro –el escolar– y organiza todos sus procesos para atenderlo con la mayor calidad posible. Un programa de compras públicas, como fue el Pronaa, responde a dos clientes a la vez: la entidad que solicita el abastecimiento (en su momento, el Indeci, el Programa de Complementación Alimentaria para comedores populares y clubes de madres, el Minsa o las escuelas) y los proveedores, interesados en vender al mejor precio. Esa doble lealtad es riesgosa: los programas de compras públicas terminan capturados con frecuencia por sus proveedores. Al Pronaa, en su momento, se le impusieron por ley compras obligatorias a determinados proveedores, incluso cuando ello sacrificaba la calidad o la inocuidad de lo adquirido.

3. **La evidencia.** La evidencia sobre el impacto del Pronaa en la alimentación escolar era débil, mientras que sí existía evidencia de las distorsiones que generaba a favor de ciertos proveedores. Hoy la evidencia apunta en sentido contrario: los programas de alimentación escolar son mucho más que aparatos logísticos, y el Perú y países como Brasil, Chile y México ya han identificado qué prácticas funcionan para mejorarlos. Hoy, además, existe tecnología que garantiza su efectividad y permite asegurar la trazabilidad de todo el proceso, desde la compra –ya sea de grandes proveedores o de agricultores locales– hasta el consumo en cada aula, en las decenas de miles de escuelas que el programa debe atender durante los 190 días del año escolar.

> **“La evidencia sobre el impacto del Pronaa en la alimentación escolar era débil, mientras que sí existía evidencia de las distorsiones que generaba a favor de ciertos proveedores”.**

4. **Las compras locales.** La legislación vigente ya favorece las compras a la pequeña y microempresa y a la agricultura familiar. Aprovechemos esa normativa para abrir más oportunidades a los proveedores locales, pero también para exigirles mayor competencia y calidad. A los productores locales no les beneficia un programa que reparte ventajas a unos pocos sin incentivarles a mejorar ni a competir en el mercado.

Miremos la evidencia, adoptemos las mejores prácticas e innovemos para que los escolares peruanos –frente a las altas tasas de inseguridad alimentaria de nuestro país– reciban y consuman una alimentación de calidad y para que nuestros impuestos se destinen al bienestar y la educación de la mayoría de los niños peruanos.

Llamémoslo Pronaa, PAE o como se decida, pero no volvamos a viejas prácticas que ponen en riesgo el objetivo central: que cada escolar de la escuela pública reciba diariamente una ración nutritiva, sana e inocua.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

PARA DESARROLLO DE PROYECTOS

Universidades públicas sin ejecutar S/ 766.9 millones

Si se mantiene la tendencia de los últimos años, no se lograría devengar la totalidad de los recursos. En el último quinquenio (2021 - 2025), estas entidades educativas han invertido alrededor del 70% de sus recursos, en promedio.

Las universidades públicas tienen distintos retos y uno de ellos es el nivel de ejecución de los recursos públicos que se les asigna para proyectos. Al menos así lo refleja la data consultada por **Gestión.**

Solo este año, el presupuesto para sus obras, en conjunto, asciende a S/ 1,188 millones. De este monto, las 54 universidades estatales han ejecutado el 35.4%, según Transparencia Económica del Ministerio de Economía y Finanzas (al 07 de agosto). Esto significa que, para los próximos 5 meses, aún queda pendiente casi el 65% del total: S/ 766.9 millones.

Sin embargo, si se mantiene la tendencia de los últimos años, no se lograría devengar la totalidad de los recursos. En el último quinquenio (2021 - 2025), estas entidades educativas han invertido alrededor del 70% de sus recursos, en promedio.

Ejecución presupuestal

Son cinco casas de estudio las que cuentan con más de S/ 50 millones para sus proyectos: Universidad Nacional San Antonio de Abad del Cusco, UN Toribio Rodríguez de Mendoza de Amazonas, UN Jorge Basadre Grohmann, Universidad Nacional Mayor de San Marcos (UNMSM) y la Universidad Nacional Agraria La Molina (UNALM).

GEC

Recursos. El presupuesto para las obras, en conjunto, asciende a S/ 1,188 millones.

De esta corta lista, la que registra un mayor avance es la UN Toribio Rodríguez de Mendoza de Amazonas: de los S/ 87.8 millones para sus obras, ya ejecutó más de la mitad (53.1%) a los primeros días de agosto.

Por su parte, la Universidad Nacional San Antonio de Abad del Cusco, UNMSM y UNALM, que cuentan con S/ 99.1 millones, S/ 67 millones y S/ 54.3 millones, respectivamente, solo han ejecutado alrededor de la cuarta parte de estos montos. En tanto, la UN Jorge Basadre Grohmann es la más relegada: de los S/ 73.2 millones asignados para sus proyectos, al 07 de agosto registra un avance de solo 8.2%.

De hecho, si ampliamos la lista y no solo revisamos las que cuentan con más recursos, de las 54 universidades registradas en este 2026, 15 alcanzaron un avance menor al 20% al octavo mes (dos de estas registraron S/ 0 invertidos). En el otro extremo, son 13 universidades alcanzan un avance que supera el 50% de ejecución de los recursos asignados.

Más info en gestion.pe

EN CORTO

Más recursos. El proyecto que tiene el mayor presupuesto asignado este año es el mejoramiento y ampliación del servicio de pregrado en educación superior universitaria en las Escuelas Profesionales de Contabilidad, Auditoría Empresarial y del Sector Público, Gestión Tributaria, y Presupuesto y Finanzas Públicas de la Facultad de Ciencias Contables de la UNMSM. Sin embargo, de los S/ 30.2 millones, ha invertido solo 23.8% en lo que va del año.

A 3 Y 12 MESES

Expectativas sobre la economía en su mejor nivel desde el 2017

Las expectativas macroeconómicas están en su mejor momento. Incluso el ministro de Economía y Finanzas, Elmer Cuba, lo destacó el último viernes.

"Las expectativas a 3 y 12 están al tope. En muchas de ellas estamos cerca al récord histórico de la serie. Quiero destacar, por ejemplo, [la expectativa] de contratación a 12 meses: la cifra de julio es la mayor de la serie histórica, es decir, desde el 2013. Además, sobre cómo se ve la economía, el sector y la empresa a 12 meses, está en su mejor punto desde el 2017", señaló en conferencia.

Vale decir que ya los meses previos, con los resultados electorales, las expectativas empezaron a mejorar. Sin embargo, las de julio reflejan incluso el cambio de Gobierno.

GEC

Contratación e inversión. Optimismo también aumentó.

Economía y sector

Si solo tomamos un indicador: las expectativas sobre la economía, se muestra, efectivamente, que están en su mejor nivel desde 2017, según las cifras del Banco Central de Reserva (BCR).

Por ejemplo, sobre la economía a 3 meses, se alcanzó 62.27 puntos en julio (por encima de 50 puntos es optimismo). Este resultado es el mayor desde diciembre del 2017 (62.61).

En tanto, sobre la economía a 12 meses, se alcanzó 72.07 puntos, la mayor cifra desde noviembre del 2017 (76.10).

Sin embargo, cuando se les pregunta a los encuestados por el sector, la mirada cambia. A 3 meses, se logró 58.64 puntos, su mayor resultado desde marzo del 2019. En contraste, a 12 meses, se obtuvo 67.76 puntos, ligeramente menor que en junio último (68.37).

VENTA POR SUBASTA PUBLICA DEL INMUEBLE APORTADO AL PATRIMONIO FIDEICOMETIDO N° 1245 "La Fiduciaria Fid. FIMA CALLAO" TERCERA CONVOCATORIA – SEGUNDO AVISO

La Fiduciaria S.A., en virtud al Contrato de Fideicomiso en Garantía, elevado a Escritura Pública con fecha 14 de agosto de 2018, extendida ante Notario Público de Lima, Dr. Eduardo Laos De Lama, pone en conocimiento de cualquier interesado que se llevará a cabo la venta por subasta pública del Inmueble del Patrimonio Fideicometido N° 1245 -constituido mediante el contrato antes indicado- de acuerdo con el procedimiento detallado en las Bases del proceso de ejecución del Fideicomiso N° 1245, que han sido aprobadas para tal efecto. El detalle del Inmueble es el siguiente:

INMUEBLE:

- Jr. Víctor Andrés Belaunde N°852, Sub Lote 1-A, Distrito de Carmen de La Legua, Provincia Constitucional del Callao, Departamento de Lima, inscrito en la Partida Electrónica N° 70785326 del Registro de la Propiedad Inmueble de la Oficina Registral del Callao.
  PRECIO BASE: US$ 11´059,979.09 (Once Millones Cincuenta Y Nueve Mil Novecientos Setenta Y Nueve Y 09/100 dólares americanos)
  El Precio Base no comprende el Impuesto de Alcabala, el Impuesto General a las Ventas, ni ningún otro tributo que afecte o grave, o que pudiera afectar o gravar, la transferencia del Inmueble.

Los Postores interesados podrán adquirir las Bases enviando un correo electrónico a SUBASTA4@LF.PE en el horario de 09:00 a 18:00 horas de lunes a viernes desde el 10 de agosto de 2026 hasta el 31 de agosto de 2026. Al momento de obtener las Bases, los interesados o sus representantes debidamente acreditados mediante comunicación electrónica remitida a SUBASTA4@LF.PE, deberán dejar constancia escrita del nombre y documento de identidad de su(s) representante(s) legal(es), dirección, teléfono y correo electrónico.
Los Postores interesados podrán presentar la documentación requerida para convertirse en Postores Pre-Calificados, mediante el envío de una comunicación al correo electrónico SUBASTA4@LF.PE en el horario de 09:00 a 18:00 horas de lunes a viernes hasta el 31 de agosto de 2026.
Los Postores Pre-Calificados podrán presentar sus sobres, con la oferta económica, conforme al procedimiento señalado en dichas Bases, el día 07 de setiembre de 2026, desde las 9:00 hasta las 18:00 horas en Calle Los Libertadores 155, Piso 8, distrito de San Isidro, provincia y departamento de Lima.
La apertura de sobres y determinación del Postor ganador – adjudicatario se llevará a cabo el 08 de setiembre de 2026, a las 12:00 horas, en el local ubicado en Calle Los Libertadores 155, Piso 8, San Isidro, Lima, Perú, conforme a lo señalado en las Bases. El pago del precio se realizará a más tardar el 15 de setiembre de 2026. Se deja constancia que La Fiduciaria S.A. no ostenta la posesión respecto del Inmueble a subastar.

LA FIDUCIARIA S.A.

FINANZAS

RESULTADOS AL PRIMER SEMESTRE

Rentabilidad de cajas municipales se duplica y todas están en azul

Rendimiento que otorgan las instituciones ediles a sus accionistas trepó a 23.2% a junio último, desde 12.9% en igual periodo del año pasado. Ganancias netas también fueron el doble que en el 2025, por mayor dinamismo de los créditos y menores gastos para cubrir riesgo de impago de créditos.

ZULEMA RAMIREZ HUANCAYO
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe

GEC

Microfinancieras. Cajas rurales y empresas de crédito también elevaron su rentabilidad.

Las cajas municipales, cajas rurales y las empresas de crédito cerraron un buen primer semestre, impulsadas por la recuperación de la actividad económica, una mejora en la calidad de la cartera de créditos y mayor dinamismo en el financiamiento.

Los resultados muestran un fortalecimiento de las entidades microfinancieras, especialmente de las cajas municipales, que casi duplicaron su rentabilidad patrimonial (ROE) a 23.2% a junio último, desde 12.9% en igual periodo del 2025, según datos de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS).

Arturo García, director del Colegio de Economistas de Lima, detalló que los ingresos financieros de las cajas municipales aumentaron 10% gracias al crecimiento de la actividad crediticia, favorecida por la expansión de la economía.

Al mismo tiempo, los gastos financieros se mantuvieron relativamente estables y permitieron que el margen financiero bruto se incrementara por un mejor manejo de las tasas de los créditos y depósitos y un mayor diferencial entre ambas (spread).

Gastos

Otro factor determinante fue la mejora en la calidad de la cartera. García señaló que el mejor desempeño de la economía fortaleció la capacidad de pago de los clientes, lo que redujo en 29% los gastos de las cajas en provisiones por riesgo de incobrabilidad de créditos.

En consecuencia, el margen financiero neto aumentó, evidencia de una mayor eficiencia en la evaluación del riesgo crediticio y en la administración del negocio financiero, dijo.

Para Jorge Ojeda, docente de Finanzas de la UPC, el panorama fortalece un poco la confianza en la economía, por lo que genera un entorno más favorable para el crédito y evaluación del riesgo de los clientes de las microfinancieras, tras el impacto de la incertidumbre electoral en meses previos.

Las mayores utilidades registradas fortalecen el patrimonio de las entidades financieras y refuerzan su capacidad para afrontar eventuales episodios de volatilidad económica, añadió.

La utilidad neta de las cajas municipales se elevó en 138% a S/ 735.5 millones a junio, con lo que más que duplicó la cifra de igual lapso del 2025 (S/ 309 millones); mientras que la morosidad descendió de 6.1% a 5.1%. Además, ahora todas exhiben resultados positivos, a diferencia del primer semestre del año pasado.

Cajas rurales

En cuanto a las cajas rurales y empresas de crédito (antes edpymes), García indicó que atienden principalmente a micro y pequeñas empresas (mypes), por lo que también registran resultados positivos, aunque las cajas municipales muestran mejores indicadores debido a su mayor tamaño, experiencia y tecnología crediticia.

La rentabilidad patrimonial de las cajas rurales pasó de -1.7% a 3.6% en el periodo analizado, a la vez que las ganancias netas se incrementaron de S/ 4.4 millones a S/ 12 millones.

Líneas

En las empresas de crédito el beneficio neto conjunto subió de S/ 33.9 millones a S/ 59 millones, mientras que la rentabilidad patrimonial aumentó de 11.9% a 18%. García precisó que la variación en su rentabilidad suele ser menor, porque no captan depósitos del público y dependen de su patrimonio o de líneas de financiamiento para otorgar préstamos.

Si bien Ojeda reconoce que el crecimiento del crédito aún no alcanza niveles óptimos, considera que la recuperación será más evidente en este segundo semestre y, por ende, favorecería los resultados de las microfinancieras.

Más info en gestion.pe

Resultados de Cajas Municipales a junio

	Utilidad neta (millones S/)			Rentabilidad patrimonial (%)		Morosidad (%)	
	2026	2025	Var.%	2026	2025	2026	2025
Arequipa	154.1	72.8	111.6	20.5	13.6	4.7	5.4
Cusco	138.9	87.9	58.0	24.6	21.4	4.1	4.7
Del Santa	0.2	0.2	17.0	1.4	2.5	14.1	11.0
Huancayo	181.6	85.0	113.8	29.9	19.4	4.4	5.4
Ica	32.8	16.1	103.9	17.1	11.2	4.3	4.9
Maynas	3.8	-0.8	-	9.2	-4.7	8.9	8.4
Paita	1.5	0.7	120.4	15.9	-3.7	9.5	8.5
Piura	157.9	10.2	1,441.7	29.1	4.0	6.7	8.2
Tacna	10.9	8.2	33.2	14.0	10.5	6.7	8.8
Trujillo	40.1	22.2	80.8	11.5	6.3	5.9	8.7
Lima	13.6	6.8	101.0	30.3	14.2	4.4	4.7
Total	**735.5**	**309.2**	**137.9**	**23.2**	**12.9**	**5.1**	**6.1**

FUENTE: SBS

PERSPECTIVA

Riesgo en segunda parte del año

En el segundo semestre las perspectivas continúan positivas por el crecimiento económico y el impulso esperado en la inversión privada. No obstante, Arturo García advirtió que el principal riesgo proviene del fenómeno de El Niño, que podría afectar la ganadería y la infraestructura, además de los ya mermados sectores de pesca y agro. Se reduciría entonces el ritmo de expansión del PBI y elevaría el precio de algunos alimentos, acotó. Pese a ello, sostuvo que los fundamentos de la economía permanecen sólidos y que, mientras continúe el crecimiento de la actividad, el sistema financiero mantendrá una evolución favorable, con mayores préstamos y menor morosidad.

VÍA CROWDFUNDING

Inmobiliarias podrán financiarse con acciones que ofrecerán a personas

DIFUSIÓN

Desarrolladoras. Requieren capital para crecer y atender demanda.

Fintech supervisada por la SMV lanza mecanismo que permitirá a desarrolladores inmobiliarios captar recursos directamente de inversionistas privados mediante la emisión de acciones o títulos de deuda. Alternativa se orientará a financiar a empresas con proyectos de viviendas en estratos C y D.

ZULEMA RAMIREZ HUANCAYO
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe

Las pequeñas y medianas empresas inmobiliarias tendrán una nueva alternativa para financiar su crecimiento.

Inversiones.io anunció el lanzamiento de Crowd Asset, un mecanismo que permitirá a esas compañías captar recursos directamente de inversionistas privados mediante la emisión de acciones o instrumentos de deuda. Ampliarán así sus opciones de financiamiento fuera del crédito tradicional.

Valentín Bonnet, cofundador y gerente general de la firma, empresa de crowdfunding supervisada por la SMV, dijo que el nuevo modelo nace tras identificar una necesidad recurrente entre las desarrolladoras inmobiliarias.

CIFRA

57

Millones de soles de financiamiento canalizó Inversiones.io a proyectos de vivienda social a junio.

"Durante los últimos años hemos financiado proyectos inmobiliarios mediante crowdfunding y observamos que muchas promotoras requerían capital para seguir creciendo, pero no necesariamente querían incrementar su nivel de endeudamiento con préstamos. Algunas buscaban incorporar nuevos socios estratégicos, y esa necesidad dio origen a Crowd Asset", señaló.

Valores

A diferencia del crowdfunding inmobiliario tradicional, en el que los inversionistas financian proyectos específicos, la fintech permitirá invertir directamente en empresas mediante la adquisición de valores de capital o deuda.

"Nuestro objetivo es democratizar el acceso a rondas de inversión que históricamente estaban reservadas para fondos de inversión o inversionistas institucionales", indicó Bonnet.

La plataforma se enfocará en empresas inmobiliarias que desarrollan proyectos dirigidos a los segmentos C y D, donde existe una importante brecha de financiamiento y una demanda de vivienda que supera la oferta disponible, acotó.

Manuel Balcázar, general manager de B&B Soluciones Legales Inmobiliarias, considera que el financiamiento participativo todavía enfrenta una etapa de aprendizaje en el mercado local, principalmente por la falta de confianza y de familiaridad de las empresas con este mecanismo.

"Es una nueva forma de financiarse, pero implica un nivel importante de transparencia. En algunos casos, las empresas medianas aún tienen dificultades para ordenar y transparentar determinados aspectos de su negocio", sostuvo.

Consideró que aunque esta alternativa puede representar una oportunidad importante para empresas que necesitan capital, su crecimiento no será inmediato.

"Las empresas deben asimilar que los inversionistas pueden llegar a ser socios. Eso implica un aprendizaje de ambas partes: de las compañías, que deben transparentar y ordenar mejor su información, y de los inversionistas, que deben comprender los riesgos y las características de este tipo de inversión", manifestó.

Más info en gestion.pe

CONVOCA A ASAMBLEA

DIFUSIÓN

Agenda. Evaluará convenio de liquidación.

Fondo de inversión de Diviso se liquida

Los inversionistas, o titulares de certificados de participación, de Diviso fondo de inversión en renta de bienes inmuebles (fondo de inversión-Diviso Firbi), fueron convocados a una asamblea general extraordinaria para el 17 de agosto.

La agenda abordará, entre otros puntos, la designación del liquidador, aprobación del convenio de liquidación y cambios en el comité de vigilancia.

En la quincena de julio, la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV) declaró infundado el recurso de apelación interpuesto por Diviso SAF a una sanción impuesta a inicios de este año.

El 26 de enero, la SMV sancionó a la administradora de fondos con la revocación de su autorización de funcionamiento, por incurrir en faltas "muy graves".

La sanción, según argumenta la SMV, se aplicó por efectuar –en la práctica– una oferta pública sin haber previamente inscrito los valores en el Registro Público de Mercado de Valores o haber registrado el respectivo prospecto.

Al rechazarse el recurso de apelación en la última instancia de la SMV, solo le quedaba a Diviso SAF recurrir al Poder Judicial para seguir operando.

BOLSA DE VALORES

Movimiento de acciones al contado en Rueda de Bolsa al: Viernes, 7 de agosto del 2026

		COTIZACIÓN															Rentabilidad de la acción 5/			
		Anterior (S/.)	Máxima (S/.)	Mínima (S/.)	Cierre (S/.)	Variación resp. al cierre ant.(%)	Montos negociados (mlls. S/.)	(%) de partic.	Número acciones negociadas	Número de operaciones	Frecuencia de negociac.	Capitalización bursátil (mlls. US$)	1/ Dividendos Yield (%)	2/ PER (veces)	3/ Precio/ valor cont.	4/ Utilidad neta consolidados (mlls. US$)	Última semana	En el mes	En el trim.	En el año
BANCOS Y FINANCIERAS																				
▼ Banco Continental	C1	2.220	2.210	2.190	2.20	-0.81	0.11	0.11	50885	43.0	100.00	6268.77	-	8.24	1.48	741.09	0.09	0.09	13.51	22.33
▲ Banco de Crédito	C1	7.130	7.170	7.090	7.15	0.34	0.21	0.21	29317	88.0	100.00	27381.65	-	13.48	3.94	1978.34	-0.63	-0.63	9.12	27.07
▼ Interbank	C1	2.030	2.050	2.020	2.02	-0.49	0.03	0.03	12874	6.0	31.76	4002.36	-	-	-	-	-3.81	-3.81	4.66	34.67
DIVERSAS																				
▼ Ferreycorp	C1	4.300	4.330	4.280	4.30	-0.02	0.39	0.38	89732	107.0	100.00	1199.92	4.92	10.42	1.41	112.18	0.63	0.63	2.67	13.23
▼ Aenza (Antes GYM)	C1	0.427	0.420	0.405	0.41	-4.92	0.38	0.38	923712	57.0	70.95	214.00	-	-	0.87	-69.87	-7.73	-7.73	-3.33	21.19
▲ Inv. Portuarias Chancay	AC1	1.670	1.770	1.770	1.77	5.99	0.01	0.01	8285	12.0	16.89	-	-	-	-	-	5.99	5.99	-1.67	65.42
■ Inv. Portuarias Chancay	BC1	0.135	0.137	0.135	0.14	0.00	0.14	0.14	1020381	34.0	96.62	-	-	-	-	-	3.85	3.85	-2.17	-6.25
▲ BBVA Sociedad Titulizadora	-	6.900	6.950	6.900	6.94	0.52	0.05	0.04	6535	14.0	88.51	-	17.81	-	-	0.55	0.54	0.54	1.85	7.76
AGRARIAS																				
▼ Agroindustrial Pomalca	C1	0.402	0.400	0.390	0.40	-1.49	0.25	0.25	630406	26.0	46.62	36.81	-	-	0.19	-2.84	16.47	16.47	50.57	76.00
▼ Casa Grande	C1	9.140	9.100	8.980	9.03	-1.26	0.14	0.14	15487	53.0	71.62	224.29	-	-	0.80	-11.39	0.23	0.23	-5.99	-9.75
■ San Jacinto	C1	9.000	9.000	9.000	9.00	0.00	0.01	0.01	757	2.0	14.86	75.55	-	139.17	0.75	-0.47	-	-	-2.17	-14.29
INDUSTRIALES COMUNES																				
▼ Alicorp	C1	12.930	13.040	12.900	12.90	-0.23	0.21	0.21	16056	65.0	97.97	3249.15	-	25.62	9.43	123.66	0.78	0.78	6.61	20.56
▲ Unacem Corp	C1	2.050	2.100	2.022	2.10	2.34	0.26	0.25	123193	36.0	93.92	990.35	1.91	7.46	0.56	-	4.43	4.43	5.64	19.89
■ Cementos Pacasmayo	C1	8.100	8.100	8.001	8.10	0.00	0.11	0.11	13413	19.0	96.62	1010.01	5.06	18.85	2.72	-	1.25	1.25	0.62	14.89
▼ Siderúrgica del Perú	C1	2.773	2.730	2.700	2.70	-2.63	0.06	0.06	22671	20.0	87.16	557.60	4.39	12.15	2.12	44.69	-	-	10.20	22.73
MINERAS COMUNES																				
▲ Nexa Resources Ata cocha	BC1	0.358	0.370	0.358	0.37	3.35	0.29	0.28	782121	63.0	93.92	120.38	-	8.13	1.45	12.43	5.71	5.71	6.02	111.43
▲ Minera El Brocal	C1	22.600	23.350	23.350	23.35	3.32	0.03	0.03	1220	5.0	47.30	1107.72	0.78	21.23	2.14	52.72	8.60	8.60	13.51	66.79
▲ Nexa Resources Perú	C1	4.050	4.390	4.250	4.30	6.17	1.79	1.77	415090	125.0	99.32	1613.86	6.24	6.35	1.91	66.98	6.25	6.25	20.11	100.88
▼ Minera Poderosa	C1	9.400	9.480	9.000	9.04	-3.82	0.17	0.17	18159	28.0	70.27	2000.52	6.36	-	3.35	-	-4.23	-4.23	-2.48	-2.35
▲ Río Alto Mining Limited	Comunes	2.100	2.450	2.280	2.43	15.71	0.66	0.65	274235	100.0	77.70	-	-	-	-	-	31.56	31.56	31.35	1.67
▼ Volcan	AC1	2.000	2.000	1.900	1.90	-5.00	0.03	0.03	14756	5.0	5.41	1475.13	-	10.53	4.11	24.44	-	-	-5.00	150.00
▲ Volcan	BC1	0.856	0.890	0.864	0.88	2.80	5.05	4.99	5741355	271.0	100.00	1475.13	-	4.88	1.91	24.44	11.25	11.25	3.53	18.92
SERVICIOS PÚBLICOS																				
▼ Engie Energía Perú	C1	4.654	4.630	4.600	4.61	-0.92	3.24	3.21	704996	48.0	97.97	818.09	-	10.77	0.68	46.09	2.19	2.19	3.48	11.11
▲ Luz Energía Perú	C1	1.300	1.350	1.300	1.34	2.69	0.06	0.06	44698	14.0	64.19	1194.61	-	8.73	1.03	133.30	-0.74	-0.74	-1.11	11.25
■ Luz del Sur	C1	13.100	13.100	13.100	13.10	0.00	0.03	0.03	2544	15.0	58.11	1882.01	-	8.90	1.16	238.28	-0.76	-0.76	3.15	8.26
DIVERSAS DE INVERSIÓN																				
▲ Cons. Cementero del Sur	I1	3.950	4.100	4.100	4.10	3.80	0.01	0.01	2812	2.0	2.70	31.35	-	0.41	0.03	-26.60	-	-	3.80	17.14
INDUSTRIALES DE INVERSIÓN																				
▲ Backus y Johnston	I1	26.260	27.000	26.200	26.68	1.60	0.14	0.14	5369	41.0	94.59	9182.07	2.00	10.84	3.71	953.85	5.17	5.17	10.24	29.66
▼ Cementos Pacasmayo	I1	7.300	7.250	7.250	7.25	-0.68	0.01	0.01	1000	1.0	20.27	1010.01	5.66	16.87	2.43	-	0.42	0.42	3.57	57.61
▲ Corp. Aceros Arequipa	I1	1.537	1.600	1.600	1.60	4.10	0.29	0.29	183133	35.0	92.57	583.71	2.52	5.81	0.54	83.01	10.34	10.34	18.52	41.59
■ (El Comercio) Vigenta Inver.	I1	-	-	-	-	0.00	-	-	-	-	14.86	40.24	5.49	-1.97	0.16	-20.12	-	-	5.92	43.51
▼ Gloria	I1	11.400	11.020	11.000	11.00	-3.51	0.03	0.03	2925	10.0	37.16	1368.42	9.70	15.21	2.48	85.83	-4.35	-4.35	-1.79	67.02
MINERAS DE INVERSION																				
▲ Minas Buenaventura	I1	61.500	69.000	69.000	69.00	12.20	0.01	0.01	200	1.0	25.00	7991.82	0.70	6.68	1.29	344.94	12.20	12.20	15.00	45.26
▲ Nexa Resources Perú	I1	3.620	3.800	3.600	3.80	4.97	0.03	0.03	7700	3.0	26.35	1613.86	7.06	5.61	1.69	66.98	4.97	4.97	15.15	108.67
▲ Minsur	I1	7.200	7.350	7.180	7.35	2.08	1.12	1.11	153884	155.0	100.00	6251.70	1.42	10.12	3.75	166.90	5.76	5.76	8.12	35.11
EMPRESAS DEL EXTERIOR (EN US$)																				
▲ Apple	Com	306.570	313.870	311.000	312.75	2.02	0.08	0.08	267	8.0	78.38	-	-	-	-	128930.00	-5.80	-5.80	12.58	14.14
▲ Auna S.A.	C1	5.230	5.320	5.220	5.32	1.72	0.22	0.22	42621	100.0	100.00	-	-	-	-	-	4.31	4.31	3.30	7.47
▼ The Boeing Company	Com	239.800	233.600	233.000	233.60	-2.59	0.36	0.36	1549	3.0	8.78	-	-	-	-	2435.00	-	-	2.03	12.58
▼ Credicorp	C1	396.000	389.070	387.000	388.50	-1.89	0.33	0.33	863	35.0	100.00	36667.53	-	-	3.69	-	-3.43	-3.43	-0.58	35.37
▲ Meta Platforms, Inc	Com	A584.600	597.990	588.200	591.54	1.19	0.48	0.47	806	30.0	95.95	-	-	-	-	68098.00	6.85	6.85	4.70	-10.78
▲ Hudbay Minerals Inc.	Com	25.970	27.500	26.710	27.50	5.89	0.26	0.26	9504	29.0	89.86	-	-	-	-	678.20	20.61	20.61	15.11	38.61
▲ Inretail Perú Corp.	C1	36.000	36.500	35.500	36.24	0.67	1.46	1.44	40146	55.0	100.00	3757.33	-	-	-	258.03	-3.36	-3.36	0.67	43.81
▲ NVIDIA Corporation	Com	219.500	224.300	220.510	222.65	1.44	0.86	0.86	3883	109.0	96.62	-	-	-	-	159613.00	11.64	11.64	11.10	18.49
▲ Diamonds Trust DIA	-	519.500	540.200	540.200	540.20	3.98	0.02	0.01	28	1.0	15.54	-	-	-	-	-	3.98	3.98	6.05	12.86
▲ Market Vectors Gold Miners	-	83.600	89.890	85.000	89.50	7.06	0.10	0.10	1096	11.0	87.16	-	-	-	-	-	17.84	17.84	19.51	3.41
▼ Powershares QQQ	-	721.300	723.600	716.580	716.58	-0.65	0.17	0.17	240	12.0	96.62	-	-	-	-	-	3.73	3.73	-2.92	13.93
▲ Newmont Mining NEM	Com	104.000	113.300	112.000	112.45	8.12	0.26	0.25	2273	7.0	65.54	-	-	-	-	8597.00	19.69	19.69	20.14	12.68
▲ Netflix Inc NFLX	Com	73.420	74.470	74.340	74.34	1.25	0.01	0.01	160	6.0	85.14	-	-	-	-	13649.64	3.21	3.21	3.25	-20.79
■ Southern Copper Corp	Com	199.000	200.100	197.200	199.00	0.00	0.28	0.28	1400	23.0	97.30	-	0.85	-	-	5662.30	7.98	7.98	13.92	39.16
▲ Tesla, Inc	Com	322.500	331.000	325.500	329.50	2.17	0.05	0.05	153	9.0	87.84	-	-	-	-	3804.00	5.86	5.86	-21.92	-27.50
▼ Visa INC V	Com	A367.700	366.200	361.000	361.00	-1.82	0.17	0.17	461	26.0	54.05	-	-	-	-	22592.00	-0.89	-0.89	4.71	1.63
▲ Barrick Gold Corp ABX	Com	40.700	43.850	43.300	43.85	7.74	0.12	0.12	2832	4.0	44.59	-	-	-	-	-	17.88	17.88	19.87	-1.02
▼ Van Eck El Dorado Perú	-	25.660	25.660	25.640	25.65	-0.04	0.05	0.05	2002	17.0	97.30	-	-	-	-	-	3.72	3.72	7.50	34.50
▲ Global X Copper Miners	-	86.160	88.000	87.450	87.80	1.90	0.12	0.12	1328	5.0	85.14	-	-	-	-	-	10.64	10.64	14.35	21.47
JUNIORS (EN US$)																				
▲ Adobe Inc	Com	250.960	266.030	263.100	264.06	5.22	0.02	0.02	68	6.0	67.57	-	-	-	-	7229.00	6.91	6.91	31.37	-24.55
▲ Panoro Minerals Ltd.	C	1.190	1.240	1.190	1.21	1.68	0.20	0.20	167755	57.0	93.92	-	-	-	-	-	4.31	4.31	15.24	332.14
▲ PPX Mnig Corp.	N.A.	0.153	0.159	0.155	0.16	3.92	0.09	0.09	553068	26.0	96.62	-	-	-	-	-	6.00	6.00	13.57	-24.29
VALORES EMITIDOS EN DÓLARES																				
▲ Soc. Minera Cerro Verde	C1	68.990	69.820	68.700	69.82	1.20	0.01	0.01	177	13.0	97.30	24440.91	3.68	16.39	3.38	1491.25	0.46	0.46	12.44	45.94
ADR (EN US$)																				
▼ Amazon Com Inc	Com	276.000	278.200	275.000	275.00	-0.36	0.31	0.31	1138	13.0	95.27	-	-	-	-	135281.00	15.98	15.98	16.03	19.00
▲ Cisco Systems Inc	Com	110.610	121.250	120.000	121.25	9.62	0.02	0.02	130	2.0	4.73	-	-	-	-	11958.00	-	9.62	2.75	57.39
▼ Freeport-Mcmoran FCX	Com	69.500	70.400	69.000	69.40	-0.14	0.06	0.06	870	4.0	73.65	-	-	-	-	2945.00	10.23	10.23	10.92	37.29
▼ Intel Corp	Com	102.110	102.310	100.000	101.48	-0.62	0.09	0.09	864	13.0	75.68	-	-	-	-	-11289.00	9.64	9.64	-28.03	181.34
▼ Intern. Business Machines	Com	237.980	236.000	236.000	236.00	-0.83	0.02	0.02	103	4.0	28.38	-	-	-	-	10725.00	6.02	6.02	-10.47	-21.98
▲ Microsoft Corporation	Com	490.000	503.500	490.000	501.40	2.33	1.61	1.59	3216	56.0	97.97	-	-	-	-	133749.00	10.20	10.20	34.57	2.54
▲ Minas Buenaventura	C1	32.630	34.910	32.510	34.08	4.44	1.58	1.56	46003	100.0	99.32	7991.82	0.42	11.08	2.13	344.94	12.66	12.66	16.43	21.54
▲ Pfizer Inc PFE	Com	24.600	26.100	26.000	26.10	6.10	0.02	0.02	582	7.0	37.16	-	-	-	-	4333.00	6.10	6.10	8.75	4.19
▲ Walt Disney DIS	Com	101.410	104.700	104.700	104.70	3.24	0.00	0.00	20	1.0	28.38	-	-	-	-	8600.00	8.16	8.16	6.46	-9.00
▼ Alphabet Inc GOOGL	Com	A363.800	375.000	353.800	354.00	-2.69	0.34	0.34	961	24.0	89.86	-	-	-	-	244205.00	6.18	6.18	-0.56	12.74
▼ Jpmorgan Chase & Co	Com	359.400	357.830	357.830	357.83	-0.44	0.02	0.02	62	1.0	32.43	-	-	-	-	65067.00	2.14	2.14	7.13	12.17
▲ Paypal Hldg Inc	Com	58.000	59.500	58.140	59.50	2.59	0.00	0.00	69.00	2.0	49.32	-	-	-	-	4902.00	4.79	4.79	35.07	1.66
▼ Micron Technology, Inc	Com	914.100	877.000	855.970	876.65	-4.10	0.07	0.07	77.00	5.0	85.81	-	-	-	-	50469.00	3.38	3.38	-24.30	196.33
TOTALES							**101.10**	**100.00%**	**13153437**	**2765.0**										

Fuente: Economática

1/ Porcentaje que una empresa paga a sus accionistas en concepto de dividendos. 2/Evalúa la subvaluación o sobrevaluación de las acciones de una empresa. Significa que cada acción ordinaria se vende a "x" veces el monto de ganancias anuales generadas. 3/Relaciona el precio de la acción de la empresa con su valor de libros, es decir, con el valor teórico de la acción. 4/Utilidad neta consolidados anualizada respecto de los últimos cuatro trimestres disponibles. 5/Ajustado a la entrega de dividendos tanto en efectivo como en acciones liberadas.

Σ TOTAL DE MOVIMIENTO DE ACCIONES
S/ 101.10 millones

CB CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL
US$ 356,623 millones

BVL NEGOCIACIÓN TOTAL BVL
S/ 119.54 millones

M&SCI NUAM Peru General	M&SCI NUAM Peru Select Capped	M&SCI NUAM Peru Select
0.55%	0.56%	-0.37%

▲ sube
■ sin variación
▼ baja

FONDOS MUTUOS
7 de agosto del 2026

Tipo de fondo	Monedas	Fecha	Valor cuota (S/.)	Rentabilidad 1 día (%) 1/	30 días (%) 2/	Mensual (%) 3/	Anual (%) 4/
RENTA VARIABLE							
BBVA Agresivo Soles	S/	6/08/26	142.9867	-0.3051	0.7948	1.9850	6.5004
BCP Acciones Credifondos	$	4/08/26	321.9842	1.3794	3.7685	2.0048	29.6734
IF Acciones FMIV	S/	4/08/26	180.2995	1.1524	3.5867	1.7883	25.8932
Promoinvest Fondo Selectivo	$	4/08/26	5.7146	0.5621	2.1686	1.5848	22.8330
Scotia Fondo Estrategia Latam	$	4/08/26	6.2437	0.8042	2.0562	1.8359	17.2115
Sura Acciones FMIV	S/	4/08/26	28.0872	0.8271	3.7545	0.4046	31.4204
Blum Usa 500 Acciones Fondo de Fondos Fondo Mutuo	$	4/08/26	12.9225	3.9610	2.6158	3.9610	10.7197
Blum Capital Global Fondo de Fondos Fondo Mutuo	$	4/08/26	16.8232	1.4320	2.3039	3.6302	8.1521
INTERNACIONAL							
Bcp Acciones Global Fmiv	$	4/08/26	249.9632	1.7695	2.5297	2.9907	12.1111
Bcp Deuda Global	$	4/08/26	122.8702	0.3081	-0.5035	0.2420	0.5656
Faro Capital Deuda Global Fmiv A	$	4/08/26	119.4680	0.2102	0.2936	0.2801	4.1960
Faro Capital Deuda Global Fmiv B	$	4/08/26	118.2460	0.2100	0.2882	0.2793	4.1591
Faro Capital Deuda Global Fmiv C	$	4/08/26	116.7106	0.2098	0.2827	0.2785	4.1223
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv A	$	4/08/26	205.7744	3.1076	0.4496	4.9262	16.1710
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv B	$	4/08/26	201.1631	3.1069	0.4278	4.9228	16.0066
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv C	$	4/08/26	194.1989	3.1062	0.4061	4.9194	15.8425
Blum Dynamic Macro Strategy Fondo Mutuo	$	4/08/26	11.5697	2.6857	-1.9228	3.9624	6.7185
ESTRUCTURADO							
Credicorp Cap. Deuda Corp. Latam High Yield $	$	4/08/26	139.2221	0.1145	-0.1218	0.0826	2.0551
RENTA MIXTA CRECIMIENTO - SOLES							
BCP Crecimiento	S/	4/08/26	234.0452	0.8660	2.6314	1.2900	19.9700
RENTA MIXTA BALANCEADO - SOLES							
BBVA Balanceado Soles	S/	6/08/26	159.0260	-0.2239	0.2679	1.1742	3.9807
RENTA MIXTA BALANCEADO - DÓLARES							
BCP Equilibrado Credifondo	$	4/08/26	195.1110	0.6611	1.7879	0.9742	13.8298
IF Mixto Balanceado	$	4/08/26	92.1769	0.5656	1.7550	0.8605	11.4904
RENTA MIXTA MODERADO - SOLES							
BBVA Estrategico Conservador Soles	S/	6/08/26	284.3998	-0.1278	0.1670	0.6737	3.0007
BCP Moderado	S/	4/08/26	187.6261	0.1630	0.7433	0.2086	6.7674
If Inversión Flexible Fmiv	S/	4/08/26	173.0803	0.0169	0.2334	0.0643	2.2553
RENTA MIXTA MODERADO - DÓLARES							
BBVA Distributivo Dolares Fmiv En Dolares	$	6/08/26	115.9856	0.0234	0.3096	0.0957	2.4032
BCP Moderado Credifondo	$	4/08/26	66.2010	0.3022	0.8639	0.4573	6.1177
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Continental	S/	6/08/26	412.2855	-0.0112	0.2818	0.0995	2.4436
BCP Consevador Med. Plazo	S/	4/08/26	228.2579	-0.0784	0.3972	-0.0499	2.8850
IF Mediano Plazo Soles	S/	4/08/26	235.7012	0.0084	0.0814	0.0321	1.9045
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Continental	$	6/08/26	223.8571	-0.0005	0.0901	0.2148	1.2025
BBVA Leer es estar adelante Conti.	$	6/08/26	188.7168	-0.1265	0.0710	0.6692	2.1676
IF Mediano Plazo	$	4/08/26	119.5155	0.0700	0.0083	0.1275	0.5985
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Monetario	S/	6/08/26	213.8128	0.0074	0.3905	0.1082	2.6377
BBVA Cash Soles	S/	6/08/26	174.4339	0.0110	0.3378	0.0662	2.3303
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	S/	4/08/26	165.7199	-0.0036	0.3267	0.0289	2.3983
Scotia Fondo Deposito Disponible	S/	4/08/26	13.0020	0.0076	0.2646	0.0304	1.7927
Scotia Fondo Cash	S/	4/08/26	20.8298	-0.0222	0.3133	0.0182	0.4872
Sura Corto Plazo	S/	4/08/26	203.2234	0.0073	0.3581	0.0717	2.3424
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Monetario	$	6/08/26	192.1479	0.0119	0.3037	0.1243	1.8949
BBVA Cash Dolares	$	6/08/26	129.9939	0.0119	0.2980	0.0577	2.0854
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	$	4/08/26	134.0425	0.0235	0.3018	0.0709	1.7534
Scotia Fondo Deposito Disponible	$	4/08/26	11.6242	0.0077	0.1682	0.0307	0.5331
Scotia Fondo Cash	$	4/08/26	17.1584	0.0147	0.1854	0.0701	1.1940
Sura Corto Plazo	$	4/08/26	147.0395	0.0223	0.2667	0.0604	1.8767
Blum Money Market Dolares Fondo Mutuo	$	4/08/26	11.8335	-0.0169	0.3238	0.0883	2.1215
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Cash Soles	S/	6/08/26	174.4339	0.0110	0.3378	0.0662	2.3303
BCP Extra Conservador	S/	4/08/26	358.9682	0.0111	0.3564	0.0390	2.3411
Sura Ultra Cash	S/	4/08/26	175.0064	0.0109	0.3821	0.0581	2.4783
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Cash Dólares	$	6/08/26	129.9939	0.0119	0.2980	0.0577	2.0854
BCP Extra Conservador	$	4/08/26	200.0934	0.0091	0.2913	0.0359	1.9092
Sura Ultra Cash	$	4/08/26	131.9662	0.0091	0.3175	0.0538	2.0552
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE S/							
BBVA Tesoreria Fmiv Soles	S/	6/08/26	134.9217	0.0117	0.3555	0.0687	2.4525
Scotia Fondo Premium Soles	S/	4/08/26	11.5909	0.0054	0.0632	0.0226	-0.3566
Sura Renta Soles	S/	4/08/26	244.4643	-0.0094	0.2100	0.0289	2.2545
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE $							
Fondo de Fondos Sura Renta Dólares FMIV	$	4/08/26	194.1106	0.1237	-0.0243	0.1556	0.9964
Scotia Fondo Premium Dólares	$	4/08/26	19.4672	-0.0024	0.0202	0.0204	-0.6354
IF Portafolio Dinamico Fmiv	$	4/08/26	77.6509	0.0236	0.2802	0.0630	1.7394
IF Cupon Latam Fmiv	$	4/08/26	51.1740	0.1099	-0.4631	0.1719	0.2891
Flip Búho Consciente Fondo Mutuo	$	4/08/26	131.9369	0.8834	0.6154	1.3884	4.7688
Flip Cobra Achorada Fondo de Fondos Fmiv	$	4/08/26	157.9887	1.7842	3.4235	3.9442	12.5942
Blum Bonos Globales Fondo Mutuo	$	4/08/26	11.7187	0.1436	0.3397	0.4063	2.9176
FONDO DE FONDOS							
BBVA Acciones Tendencias Globales	$	6/08/26	124.6551	-0.4208	3.1629	3.0967	2.6593
BCP Deuda Latam	$	4/08/26	152.5015	0.1135	-0.1694	0.0772	1.7408
Ff. BBVA Acciones Globales Tecnológica	$	6/08/26	201.0040	0.0142	2.3975	3.8689	14.4902
IF Inversion Global	$	4/08/26	88.4266	1.4372	0.5129	2.7535	8.8428
Scotia Fondo de Fondo Acciones $	$	4/08/26	29.4707	1.5177	0.6475	2.3094	2.7098
Sura Acciones Norteamericanas	$	4/08/26	35.7299	1.8338	0.8133	2.4707	9.1494
Sura Gestion Conservadora Soles I serie A	S/	4/08/26	159.3405	0.2896	0.9362	0.6065	5.5209
Sura Gestion Conservadora Soles I serie B	S/	4/08/26	164.3411	0.2902	0.9583	0.6098	5.6708
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie A	S/	4/08/26	165.6757	0.5656	1.3966	1.2979	7.7798
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie B	S/	4/08/26	170.4011	0.5663	1.4187	1.3012	7.9329

1/ Variación respecto al día anterior
2/ Variación respecto a los últimos 30 días
3/ Variación en lo que va del mes
4/ variación respecto al 31/12/2025
Fuente: Economática

VALORES CUOTA Y RENTABILIDAD DE LAS AFP
7 de agosto del 2026

	Fecha	Valor cuota	Rent. día	Rent. mes	Rent. año
AFP Habitat					
Fondo 0	3/08/26	16.2107	0.0395	0.0395	2.8150
Fondo 1	3/08/26	24.8808	0.2367	0.2367	7.8089
Fondo 2	3/08/26	28.6155	0.3000	0.3000	13.0348
Fondo 3	3/08/26	32.1023	0.5027	0.5027	21.1389
AFP Integra					
Fondo 0	3/08/26	15.6504	0.0388	0.0388	2.6399
Fondo 1	3/08/26	35.8039	0.1255	0.1255	5.8592
Fondo 2	3/08/26	299.3153	0.1761	0.1761	10.7482
Fondo 3	3/08/26	68.2825	0.4747	0.4747	14.8867
AFP Prima					
Fondo 0	3/08/26	15.8247	0.0394	0.0394	2.7120
Fondo 1	3/08/26	39.6540	0.0889	0.0889	6.2401
Fondo 2	3/08/26	56.3990	0.2469	0.2469	12.6538
Fondo 3	3/08/26	62.1289	0.6110	0.6110	18.7788
AFP Profuturo					
Fondo 0	3/08/26	15.8702	0.0457	0.0457	2.5597
Fondo 1	3/08/26	33.8796	0.1088	0.1088	4.0188
Fondo 2	3/08/26	268.1522	0.3150	0.3150	6.0120
Fondo 3	3/08/26	68.1333	0.5381	0.5381	8.8713

Fuente: Economática

BOLSAS EN EL MUNDO
7 de agosto del 2026

Bolsas	Indice cierre	Variación porcentual Día	Mes	(*) Acum.
Nueva York (Dow Jones Indus)	54,036.93	0.28	3.48	12.42
Nueva York (NASDAQ Composite)	26,690.62	1.30	-5.60	14.83
Nueva York (NASDAQ 100 Stock)	29,722.30	1.19	15.69	17.72
Nueva York (S&P 500 INDEX)	7,757.64	0.62	2.97	12.90
México (IPC)	66,938.64	0.82	0.00	4.09
Caracas (IBC) **	5258.49	1.89	2.42	152.54
Buenos Aires (MERVAL)	3,086,785.00	-0.45	-6.21	1.15
Santiago (IPSA)	11,256.90	-0.16	2.17	7.40
Sao Paulo (IBOVESPA)	172,513.42	-1.73	-3.08	7.07
M&SCI NUAM Peru General	59,581.33	0.55	3.84	37.09
M&SCI NUAM Peru Select Capped 15%	1,567.57	0.56	3.19	38.01
Bogotá (COLCAP)	2,350.44	0.00	-1.74	13.66
Euro (STOXX 50 Pr)	6,523.86	0.33	3.82	12.65
Londres (FTSE 100 INDEX)	10,901.09	0.31	3.11	9.76
Madrid (IBEX 35 INDEX)	20,176.00	-0.02	4.52	16.57
Frankfurt (DAX INDEX)	26,319.45	0.69	6.29	7.47
París (CAC 40 INDEX)	8,714.93	0.17	4.02	6.94
Milán (FTSE MIB INDEX)	53,717.19	0.06	2.96	19.52
Tokio (NIKKEI 225)	65,606.71	-0.12	-1.84	30.33
Hong Kong (HANG SENG INDEX)	25,668.03	0.24	3.12	0.15
Shangai (SE COMPOSITE)	3,940.04	1.02	2.81	-0.73

(*) Variación nominal respecto al 31.12.25
(**) El número del índice tiene tres (3) ceros menos
Fuente: Bloomberg

TASA DE INTERÉS PROMEDIO DEL SISTEMA BANCARIO DOLARES
7 de agosto del 2026

Tasa Anual (%)	Depósitos a Plazo para Personas Naturales Hasta 30 días	31-90 días	91-180 días	181-360 días	Más de 360 días
BBVA	0.78	1.87	2.19	1.38	2.33
Bancom	-	1.46	1.39	1.72	2.73
Crédito	2.04	2.27	2.21	1.74	1.94
Pichincha	-	2.20	3.10	3.18	3.60
BIF	2.01	3.13	3.12	3.43	2.92
Scotiabank	0.95	2.13	2.05	2.25	2.47
Interbank	-	2.98	2.85	1.21	2.74
Mibanco	1.39	1.96	1.79	0.59	0.84
GNB	-	2.00	3.50	4.02	3.88
Falabella	0.10	2.19	2.25	2.29	1.84
Santander	2.70	2.95	-	3.20	-
Alfin	0.01	1.83	0.64	1.19	1.78
Santander Cons. Bank	0.20	0.20	1.15	2.26	1.38

Nota: Cuadro elaborado sobre la base de la información remitida diariamente por las Empresas Bancarias a través del Reporte N°6. Las tasas de interés tienen carácter referencial. **Fuente:** SBS

Índice General y Negociación de la BVL
Junio - Agosto 2026

Fuente: Economática

PERÚ: TASAS DE INTERÉS
7 de agosto del 2026

Tasa Promedio de Mercado 07.08.26	
Activa MN - FTAMN	32.83%
Activa ME - FTAMEX	12.23%
Pasiva MN - FTIPMN	2.04%
Pasiva ME - FTIPMEX	2.26%

Tasa Promedio por Segmento de Mercado *

Sistema Bancario	MN	ME
Corporativo	5.30%	4.79%
Grandes Empresas	7.46%	6.46%
Medianas Empresas	10.11%	7.91%
Pequeñas Empresas	18.92%	8.59%
Microempresas	69.27%	25.42%
Consumo	59.10%	50.37%
Hipotecario	7.80%	6.73%
Empresas Financieras		
Ahorro	3.31%	2.89%
Cuentas a plazo	5.49%	3.20%
CTS	6.44%	0.01%

Tasa Promedio por tipo de Depósito *

Sistema Bancario	MN	ME
Ahorros	0.16%	0.35%
Plazo	3.94%	2.76%
CTS	2.74%	1.18%

(*): Tasas promedio correspondientes a los últimos 30 días.
Fuente: SBS

PERÚ: TASAS DE INTERÉS
7 de agosto del 2026

Tasa Activa Promedio de Mercado: 07.08.26	
Moneda Nacional (TAMN)	16.59%
Factor Acumulado	11,800.93517
Moneda Extranjera (TAMEX)	9.57%
Factor Acumulado	40.74150
Tasa Interbancaria M/N	4.25%
Tasa Interbancaria M/E (*)	3.75%

Tasa Pasiva Promedio de Mercado	
Moneda Nacional (TIPMN)	1.94%
Moneda Extranjera (TIPMEX)	1.15%

Tasa de Interés Legal

	MN	ME
Tasa	1.94%	1.15%
Factor Acumulado - Efectiva	8.85872	2.23515
Factor Acumulado - Laboral	2.10681	0.78153

Tasa de Interés Promedio del Sistema Financiero para Créditos a la Microempresa

	MN	ME
Tasa	58.95	20.11
Factor Acumulado	792.19265	14.57785

(*): Al 31.07.26
Fuente: SBS

TASAS DE INTERÉS INTERNACIONALES
7 de agosto del 2026

	06.08.26	07.08.26
Rentabilidad del bono NY		
1 mes	3.606	3.696
3 meses	3.828	3.801
6 meses	3.954	3.921
1 año	4.012	4.004
Instrumentos Monetarios en Nueva York		
Prime Rate	6.75	6.75
Bonos del Tesoro 30 años	5.212	5.202
Bonos del Tesoro 20 años	5.219	5.209
Bonos del Tesoro 10 años	4.670	4.647

Fuente: Global-rates - Investing.com

INDICADORES
7 de agosto del 2026

Unidad Impositiva Tributaria (UIT)	
	5,500.00
Remuneración Mínima Vital	
(En soles)	
	1,300.00
Cobertura del Fondo de Seguro de Depósitos	
Junio - Agosto 2026	
(En soles)	
	122,000.00

TASAS DE INTERES PROMEDIO MEDIANAS EMPRESAS

Préstamos a más de 360 días **US$**

10.50% es la más **ALTA**

6.96% es la más **BAJA**

MÁS INFO

www.gestion.pe

DEUDA SOBERANA PERÚ
07.08.2026

	Cotización (En Pbs)	Variación (Pbs.) 1 día	5 días	Mensual	Rendimiento En el año
Perú Global 27	100.0690	0.00	0.02	-0.07	-0.46
Perú Global 30	93.8270	0.02	0.16	-0.16	-0.46
Perú Global 31	92.0330	0.00	0.26	-0.08	-0.56
Perú Global 33	120.2200	-0.01	0.33	-1.59	-6.02
Perú Global 34	85.5870	-0.01	0.51	-1.09	-1.63
Perú Global 36	99.7310	0.03	0.62	-1.28	-2.37
Perú Global 37	107.3790	0.11	0.65	-2.23	-3.46
Perú Global 50	94.2830	0.00	0.50	-3.09	-3.59
Perú Global 51	67.7420	0.14	0.42	-2.37	-2.67

Fuente: MEF

RIESGO-PAÍS
06.08.2026

Paises	EMBI+	Variación (pbs) Diaria	5 días	Mensual	Acumulada (*)
Perú	104	-6	-9	-4	-31
Brasil	175	0	-2	-4	-21
México	195	-4	-15	-9	-27
Ecuador	425	-3	-11	12	-67
Colombia	189	0	-6	0	-86
Argentina	437	10	3	28	-124
Chile	92	-2	-2	8	3
Bolivia	403	-3	-25	-18	-270
Venezuela	6423	69	-263	-457	-6318

(*) Variación respecto al 31.12.25
Fuente: JP Morgan

DÓLAR-EURO EN PERÚ
En nuevos soles

Fecha	Dólar paralelo Compra	Venta	Dólar interbancario Compra	Venta	Dólar ventanilla Compra	Venta	Euro Compra	Venta
Julio 2026								
Mi 22	3.380	3.410	3.398	3.404	3.400	3.490	3.642	3.960
Vi 24	3.380	3.410	3.399	3.411	3.445	3.536	3.802	4.001
Lu 27	3.375	3.405	3.399	3.411	3.442	3.532	3.802	4.001
Ju 30	3.375	3.400	3.384	3.399	3.441	3.531	3.816	3.993
Vi 31	3.375	3.400	3.391	3.400	3.435	3.494	3.774	4.021
Agosto 2026								
Lu 03	3.380	3.400	3.391	3.402	3.408	3.470	4.010	4.054
Ma 04	3.370	3.400	3.391	3.402	3.503	3.583	4.010	4.054
Mi 05	3.375	3.400	3.385	3.394	3.503	3.583	3.768	4.035
Vi 07	3.360	3.390	3.374	3.391	3.496	3.562	3.916	3.981

Fuente: SBS - Cambistas diversos

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Londres

Productos	Cierre al 07.08.26	Variación porcentual Diaria	Mensual	Acumulada
Oro (US$/Onza)	4246.00	-0.32	2.70	-1.40
Plata (US$/Onza)	61.55	-1.14	1.37	-12.71
Aluminio (US$/Tm)	3279.50	0.57	4.41	10.50
Cobre (US$/Tm)	14090.00	-1.18	7.65	13.04
Plomo (US$/Tm)	1840.50	-0.57	-0.57	-6.19
Niquel (US$/Tm)	16745.00	0.90	3.62	1.58
Estaño (US$/Tm)	56100.00	-0.71	7.16	37.16
Zinc (US$/Tm)	3785.00	-1.87	7.25	23.55
Petroleo (US$/Barril)	81.54	-1.64	7.30	33.17

Fuente: Mingaservice - Derichebourg España - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Nueva York

Productos	Cierre al 07.08.26	Var% Diaria	Var% Mensual (*)	Var% Acumulada
ORO (US$/onza)	4341.56	1.91	6.48	0.73
PLATA (US$/onza)	63.56	1.99	9.04	-10.00
COBRE (cUS$/libra)	659.10	-2.41	7.92	15.77
PETRÓLEO (US$/barril)	76.35	-1.45	5.84	32.00
PLATINO (US$/onza)	1750.33	0.40	10.40	-12.97
PALADIO (US$/onza)	1380.38	0.44	13.28	-13.64

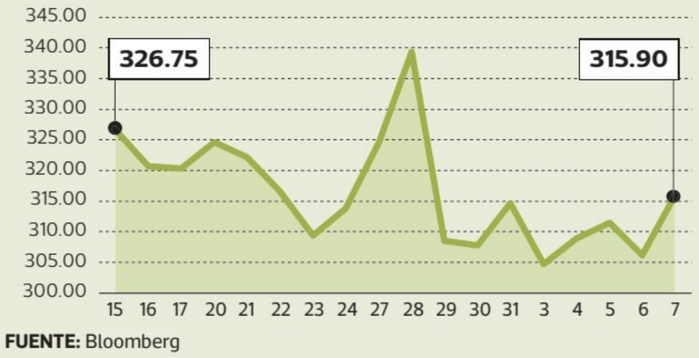
Fuente: Bloomberg - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Productos

Productos	Cierre al 07.08.26	Var% Diaria	Var% Mensual	Var% Acumulada
Cacao (New York) US$/Tm	5895.00	0.20	-2.59	-2.80
Café (New York) US$/lb	315.90	3.20	1.97	-9.42
Maíz (Chicago) US$/Tm	181.88	-0.38	1.26	4.76
Algodón Nº 2 (New York) US$/lb	84.40	1.15	4.62	31.32
Soya (Chicago) US$/Tm	432.20	-0.57	-1.34	12.32
Harina de Soya (Chicago) US$/Tm	313.40	-1.23	0.71	4.61
Aceite de Soya (Chicago) US$/lb	67.88	0.74	-2.36	39.81
Azúcar 11 (New York) cUS$/lb	16.45	5.65	8.87	9.59
Trigo (CBOT) US$/Tm	241.87	4.36	8.31	29.96
Arroz (Chicago) US$/Quintal	14.23	0.28	4.33	43.02

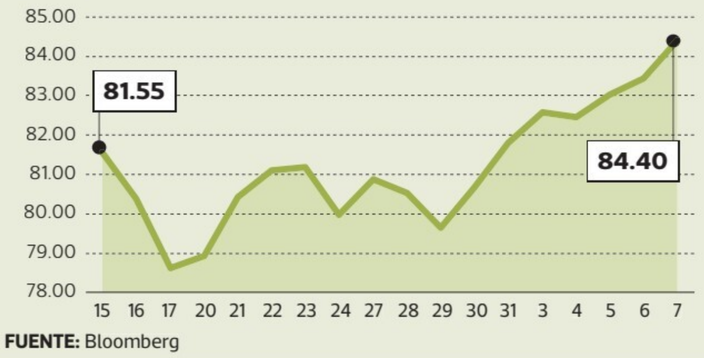
Fuente: Bloomberg

Cotización del café 'C' (US$/Lb) Nueva York
Julio - Agosto 2026



FUENTE: Bloomberg

Cotización del algodón #2 (US$/Lb) Nueva York
Julio - Agosto 2026



FUENTE: Bloomberg

Cotización de soya (US$/Bu) Nueva York
Julio - Agosto 2026

FUENTE: Bloomberg

POLÍTICA

TRAS SALIDA DE JAIME MORENO

Sheput afirma que iniciará un proceso de mejora en EsSalud

El ministro de Trabajo destacó la designación temporal de Hilda Sandoval al frente de la entidad de salud y señaló que se seleccionará profesionalmente al nuevo presidente de la institución.

DIFUSIÓN

Dijo que los asegurados accederán efectivamente a las prestaciones que les corresponden.

El ministro de Trabajo y Promoción del Empleo, Juan Sheput, afirmó que "empezó el proceso de mejora de EsSalud", luego de que el Gobierno diera por concluida la designación de Jaime Moreno como presidente ejecutivo del Seguro Social de Salud.

A través de su cuenta de X, si bien no mencionó la remoción de Moreno, Sheput destacó la designación de la viceministra de Trabajo, Hilda Sandoval Cornejo, como presidenta ejecutiva encargada de EsSalud mientras se elige al nuevo titular de la institución.

"Hoy se nombra a la viceministra de Trabajo, Hilda Sandoval Cornejo, como encargada en tanto se selecciona profesionalmente al nuevo presidente de EsSalud", señaló.

Cambio

El ministro también reiteró el objetivo planteado por la presidenta Keiko Fujimori para la institución: que los asegurados accedan efectivamente a las prestaciones que les corresponden.

"La pesadilla terminará y EsSalud recuperará el brillo de antes por sus pacientes", sostuvo Sheput.

La salida de Moreno fue oficializada ayer mediante una resolución suprema publicada en el diario oficial El Peruano. El documento señala que se dio por concluida su designación por la causal de "pérdida de la confianza de la autoridad proponente".

Moreno había asumido la presidencia ejecutiva de EsSalud el pasado 10 de junio, durante el Gobierno de José María Balcázar. El 31 de julio sostuvo que no tenía previsto dejar el puesto tras el cambio de Gobierno y que correspondía a la presidenta de la República solicitar su salida.

Más info en gestion.pe

EN CORTO

Breve gestión. Jaime Moreno asumió la presidencia de EsSalud el 10 de junio, durante el Gobierno de José María Balcázar. Permaneció en el puesto menos de dos meses.

PUERTAS

Y OTROS MINISTROS

Fujimori sostuvo reuniones con titular de la PCM

◆ La presidenta Keiko Fujimori se reunió con el premier Luis Galarreta y los ministros de Relaciones Exteriores, Carlos Espá, y de Cultura, Alberto Beingolea. Revisaron la agenda internacional y las acciones para proteger bienes culturales afectados por los sismos en Junín.

SEPRES

INFORMÓ CANCILLERÍA

Once peruanos mueren en guerra Rusia-Ucrania

◆ El Gobierno informó que 11 peruanos murieron, 114 están desaparecidos y tres fueron capturados por el Ejército ucraniano, de 459 connacionales enlistados para combatir por Rusia. Cancillería señaló además que cuatro compatriotas que escaparon del reclutamiento forzado fueron repatriados.

GOBIERNO AUTORIZÓ

Transferencia para elecciones subnacionales

◆ El Gobierno autorizó la transferencia de S/ 99.7 millones para financiar las elecciones regionales y municipales del 4 de octubre. La ONPE recibirá S/ 84.1 millones y el JNE, S/ 15.6 millones. Los recursos provendrán con cargo a la reserva de contingencia del MEF.

MUNDO

GOLPEA COSTA ORIENTAL DE CHINA

Shanghái cancela 1,300 vuelos por tifón Dolphin

AFP

Los dos aeropuertos de Shanghái suspendieron viajes.

(AP y EFE) El tifón Dolphin golpeó la costa oriental de China ayer por la noche después de obligar a más de 300,000 personas a reubicarse de forma preventiva y a los dos aeropuertos de Shanghái a cancelar más de 1,300 vuelos. La tormenta llevó fuertes lluvias al norte de Taiwán el día anterior.

La tormenta azotó la ciudad de Taizhou, en la provincia de Zhejiang, y las zonas del norte de la vecina provincia de Fujian, llevando fuertes vientos, estimados en 151 kilómetros por hora (93 mph) cuando tocó tierra, y olas masivas a la costa de la ciudad.

En tanto, se difundió que el índice de precios al consumidor (IPC), principal indicador de la inflación en China, aumentó 0.5% interanual en julio, lo que supone una tasa 0.5 puntos inferior a la de la lectura anterior (1%) y un tercer mes consecutivo de ralentización, según datos oficiales publicados.

BREVES

SE DESMARCA DE TRUMP

Benjamín Netanyahu rechaza el plan de Gaza

◆ *(AFP)* El primer ministro israelí, Benjamin Netanyahu, rechazó ayer el plan para Gaza auspiciado por Estados Unidos y aceptado por Hamás, en un nuevo distanciamiento de su aliado Donald Trump en medio de una reñida carrera electoral en Israel. Durante una reunión de su Gabinete, expresó su oposición de forma explícita: "Israel rechaza el documento de 15 puntos", aseguró.

SIETE MUERTOS

Rusia y Ucrania intercambian ataques nocturnos

◆ *(AP)* Rusia y Ucrania intercambiaron ataques que mataron a civiles e hirieron a muchos otros en ambos bandos, informaron autoridades locales. En los últimos ataques, drones ucranianos mataron a cinco personas e hirieron a otras dos docenas, entre ellas un niño de 4 años. En la segunda ciudad más grande de Ucrania, misiles rusos impactaron un edificio de apartamentos, donde mataron a dos personas e hirieron a 13.

HISTORIAS FINANCIERAS

Encuentra este contenido en G DE GESTIÓN

SUPERVIVENCIA DE UN SISTEMA

Las populares juntas de ahorro no se extinguieron, solo se reinventaron

Las juntas de ahorro tuvieron protagonismo incluso hasta la década pasada, pero shocks y cambios en la sociedad las rezagaron y obligaron a reconvertirse.

GUILLERMO WESTREICHER H.
guillermo.westreicher@diariogestion.com.pe

Las juntas de ahorro, populares hasta la década pasada, han perdido notoriedad y han cambiado en el tiempo, tanto por la evolución del sistema financiero como por la variación en las dinámicas sociales.

Tiempo atrás, las juntas ganaron protoganismo como un sistema de ahorro que puede iniciarse, idealmente, entre personas de confianza y/o cercanía.

Estos sistemas colectivos se organizan entre compañeros de trabajo, vecinos o familiares. De forma periódica, por ejemplo, cada mes, todos aportan el mismo monto. Así, el pozo conseguido se asigna a un participante distinto en cada "ciclo".

Las juntas de ahorro, según Arturo García, docente de Esan, * se hicieron más frecuentes desde los 80.

Posteriormente, sobrevino la crisis de hiperinflación y el shock de los 90, etapa que no fue favorable para que ese tipo de ahorro se expandiera, pues, en principio, los que participan necesitan tener la capacidad de generar un excedente.

"Las juntas eran una forma de ganarle a la inflación (a finales del siglo pasado, cuando el alza de precios no estaba tan controlada). Ahora, si bien existen muchas alternativas (de ahorro como depósitos a plazo y fondos mutuos), las juntas no dejan de tener un atractivo porque es una forma de crear un hábito de ahorro periódico forzoso", sostuvo el economista.

Ingreso adicional

Este mecanismo contempla que, con cierta frecuencia, por ejemplo, mensual, un participante de la junta reciba el dinero reunido, por sorteo o por asignación directa. Esto último puede suceder si una persona solicita, ante una necesidad extraordinaria, recibir el pozo por adelantado, quizás en octubre próximo, y los otros ahorristas lo aprueban (normalmente el individuo que organiza la junta recibe el primer pozo).

Lo anterior representa un ingreso adicional que recibe la persona en un determinado periodo, como cuando se obtiene un crédito.

Anteriormente, el acceso al financiamiento era mucho más complicado en el país. En los 90, era un proceso que demandaba tiempo y presencia física (colas), y la aprobación podía demorar varios días e incluso semanas.

Sin embargo, desde los 2000 eso cambió paulatinamente, pues los expedientes que antes eran físicos comenzaron a digitalizarse. Entre el 2005 y el 2010, los bancos fortalecieron sus plataformas de banca por Internet, desde donde los usuarios podían comenzar a hacer algunas operaciones.

Un hito más se da entre el 2012 y el 2015, cuando las aplicaciones bancarias comenzaron a ganar cada vez más usuarios. Luego, entre el 2015 y 2020 se dio una transición aún más importante cuando las primeras ofertas de crédito tuvieron lugar a través de este canal de la banca móvil.

A ello se sumó el hecho de que cada vez un mayor número de peruanos empezaron a recibir sus ingresos en una cuenta en el banco. Antes, más trabajadores cobraban y usaban solo efectivo.

La fase de digitalización actual tiene como protagonistas a las billeteras móviles. En el 2022, Yape otorgó los primeros créditos digitales.

Surgió así una alternativa más rápida, de incluso segundos, para acceder a un crédito, en desmedro de lo que implica participar en una junta con el objetivo de recibir una suma fuerte, a la que recién se podría acceder en varios meses, de acuerdo al sorteo o asignación fijados.

Dinámica social

Pero la menor popularidad de las juntas hoy también se explica por las dinámicas sociales. Muchas personas poseen un trabajo híbrido o 100% remoto y por ello no forjan una relación con sus compañeros de trabajo como si convivieran con ellos ocho horas seguidas o más durante cinco días de la semana.

"Las juntas son un motivo para organizar reuniones periódicas", dice García. Se puede pensar, por ejemplo, en un grupo de señoras que todos los meses se juntan a tejer y, a su vez, reúnen un pozo.

El docente enfatiza que las juntas no han perdido todo su atractivo, pues permiten trazar objetivos de ahorro, por ejemplo, para un emprendimiento, y quien recibe lo recaudado no debe devolverlo pagando una tasa de interés. Sin embargo, lo que antes se aportaba en efectivo hoy se puede hacer por Yape y otras app.

De este modo, las juntas no han desaparecido. Puede que resuenen menos y algunas han cambiado de forma: ahora son digitales.

TASAS DE INTERÉS

Gastos. Las microempresas pagan, en promedio, una tasa de interés en las cajas municipales de 40% anual. Además, en tarjetas de crédito se puede superar el 100% anual en bancos. "El objetivo de las juntas antes quizás era ganarle a la inflación, pero ahora es una forma de ganarle al alto costo del crédito", resume Arturo García, de Esan.

Mecanismo. Las juntas dan acceso a sumas elevadas, aunque los préstamos por billeteras ahora también lo permiten. Ante la nueva realidad, el sistema tuvo que adaptarse.